

Publication le 18 novembre 2014, avant l'ouverture de la bourse
Information réglementée – rapport financier trimestriel
EVS Broadcast Equipment SA: Euronext Bruxelles (EVS.BR), Bloomberg (EVS BB), Reuters (EVS.BR).

EVS PUBLIE SES RESULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE 2014

Dividende intérimaire brut de EUR 1,00 par action

> Faits marquants 3T2014

- Ventes de EUR 36,0 millions, +28,6% (+1,3% à taux de change constant, hors locations pour les événements), en ligne avec les attentes du management
- Solides performances en Amérique et en Europe, Moyen-Orient et Afrique, record de locations pour les grands événements
- Résultat d'exploitation: EUR 14,3 millions (39,8% de marge EBIT), bénéfice par action: EUR 0,84

> Mise en place d'une nouvelle organisation interne conduisant à un processus de prise de décision plus efficace

> Perspectives

- Carnet de commande de EUR 18,9 millions le 31 octobre 2014
 - > -35,1% par rapport à un niveau record en 2013
 - > En outre, EUR 7,9 millions de carnet de commande pour 2015 et au-delà
- Perspectives 2014:
 - > Le marché des serveurs de production en direct reste faible et nous confirmons les légers signes de ralentissement tels qu'observés depuis août.
 - > Nous confirmons les attentes de faible croissance à un chiffre (low single digit) des ventes en 2014, par rapport à 2013.
 - > La croissance des charges d'exploitation est maintenant attendue autour de 10%
- 2015: Croissance des charges d'exploitation attendue autour de 10% (par rapport à une croissance précédemment attendue entre 10 et 15%)

CHIFFRES CLÉS

Non audité			EUR millions, sauf bénéfice par action (EUR)	Non audité		
3T14	3T13	3T14/3T13		9M14	9M13	9M14/9M13
36,0	28,0	+28,6%	Chiffre d'affaires	100,9	90,6	+11,4%
26,9	20,5	+31,2%	Marge brute	75,6	69,3	+9,1%
74,9%	73,4%	-	Marge brute %	74,9%	76,5%	-
14,3	8,4	+70,4%	Résultat d'exploitation – EBIT	37,2	32,5	+14,5%
39,8%	30,0%	-	Marge d'exploitation – EBIT %	36,9%	35,9%	-
0,1	0,2	-65,9%	Contribution de dcinex	0,2	0,3	-26,3%
11,3	6,3	+78,5%	Bénéfice net (part du groupe)	27,3	23,3	+17,1%
0,84	0,47	+78,7%	Bénéfice net de base par action (part du groupe)	2,02	1,73	+16,7%

COMMENTAIRES

“Dans mon rôle actuel de Présidente du Comité Exécutif, je me suis assurée, avec le Comité Exécutif, que toutes les décisions nécessaires continuent à être prises, et qu'il n'y a pas de perturbation dans la gestion de l'entreprise”, a déclaré Muriel De Lathouwer, membre du Conseil d'Administration (et Présidente du Comité Stratégique). “Nous avons conçu une nouvelle organisation interne qui nous permettra d'avoir un processus plus efficace de prise de décision et d'encore mieux servir nos quatre marchés cibles: Sport, divertissement, actualités et médias.”

Commentant les résultats et perspectives, Magdalena Baron, Directrice Financière, a déclaré: “Nos ventes lors du troisième trimestre étaient tout à fait en ligne avec les attentes. Les revenus ont progressé de +28,7% par rapport à 3T13 (à taux de change constant) en raison d'un niveau record de locations sur les grands événements. Cela a résulté en une marge d'exploitation plus élevée (39,8%). Il est clair que la faiblesse persistante du marché des serveurs de production en direct continue à être un défi, et nous confirmons le ralentissement modéré du marché observé depuis août. Dans cet environnement difficile, nous confirmons que nous attendons une faible croissance à un chiffre des ventes en 2014 par rapport à 2013. La croissance des charges d'exploitation est maintenant attendue autour de 10%. Pour 2015, alors que nous continuons à investir dans notre croissance future, nous avons mis en place des programmes actifs pour la gestion des charges d'exploitation, ce qui devrait entraîner une croissance de ces charges d'environ 10%”.

Chiffre d'affaires au 3T14 et 9M14

Le chiffre d'affaires d'EVS s'est élevé à **EUR 36,0 millions au 3T14**, une augmentation de 28,6% par rapport au 3T13 (+1,3% à taux de change constant et hors locations liées aux grands événements). Les ventes de solutions dans le marché **Sports** ont augmenté de 1,5% à EUR 19,8 millions (+1,5% à taux de change constant) et représentent 55,1% des ventes totales du groupe en 3T14. Les ventes dans le marché **ENM** (Entertainment, News & Media) ont augmenté de 0,8% à EUR 8,5 millions en 3T14 (+0,8% à taux de change constant). Les ventes dans le segment ENM représentaient 23,6% du total des ventes en 3T14. Les **locations liées aux grands événements sportifs** étaient de EUR 7,7 millions au 3T14 (relatives à la Coupe du Monde au Brésil, aux Jeux du Commonwealth, aux Jeux Asiatiques et aux Jeux Olympiques de la jeunesse), comparé à EUR 0,0 million au 3T13. Elles représentaient 21,3% des ventes totales au 3T14.

3T14	3T13	%3T14/ 3T13	Ventes – EUR millions ⁽¹⁾	9M14	9M13	% 9M14/ 9M13
36,0	28,0	+28,6%	Total communiqué	100,9	90,6	+11,4%
36,0	28,0	+28,7%	Total à taux de change constant	101,8	90,6	+12,4%
28,3	28,0	+1,3%	Total à taux de change constant hors locations pour les événements sportifs	87,3	90,6	-3,0%

(1) Cfr. la segmentation géographique en annexe 5.4.

Les ventes d'EVS se sont élevées à **EUR 100,9 millions sur 9M14**, une augmentation de 11,4% à taux de change réel (-3,0% à taux de change constant et hors locations liées aux grands événements), comparé à 9M13. Sur les neuf premiers mois, le marché Sports représentaient 61,5%, ENM 24,4% et les locations liées aux grands événements sportifs 14,2%.

Géographiquement, les ventes (hors locations pour les grands événements) ont évolué comme suit au 3T14:

- Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA"): EUR 14,9 millions (+0,6% comparé au 3T13 à taux de change constant).
- "Amérique": EUR 8,5 millions (+26,6% au 3T13 à taux de change constant).
- Asie & Pacifique ("APAC"): EUR 4,9 millions (-23,7% à taux de change constant).

Résultats d'exploitation au 3T14

La marge brute consolidée était de 74,9% en 3T14, supérieur à 3T13 en raison de ventes plus élevées. Les charges d'exploitation ont augmenté de 5,6%, principalement en raison des recrutements et des coûts supplémentaires en 2014 comprenant l'investissement dans DYVI Live/SVS. Les charges d'exploitation devraient être plus élevées au 4T14, en raison du nouveau bâtiment (investissements IS/IT, début du déménagement), du timing des recrutements en 2014 et de certains coûts non-récurrents (départ de Joop Janssen). Cela résulte en **une marge d'exploitation (EBIT) au 3T14 de 39,8%** (30,0% l'an dernier). dcinex a généré une contribution de EUR 0,1 million aux résultats d'EVS au 3T14. Le taux d'imposition a été plus faible en 3T14, suite à des changements de structure dans certaines filiales afin de mieux refléter leurs fonctions opérationnelles. Le bénéfice net du Groupe s'élève à EUR 11,3 millions au 3T14 (EUR 6,3 millions en 3T13). **Le résultat net de base par action s'élève à EUR 0,84 au 3T14**, par rapport à EUR 0,47 au 3T13.

Résultats d'exploitation au 9M14

La marge brute consolidée a été de 74,9% au 9M14, comparée à 76,5% en 9M13, en raison du mix produits, de certains reclassements entre la R&D et le coût des ventes et de réductions de valeurs plus élevées. Les charges d'exploitation ont augmenté de 5,0%, principalement suite à certains recrutements ainsi qu'à des coûts supplémentaires en 2014 comprenant l'investissement dans DYVI Live/SVS. Cela résulte en **une marge d'exploitation (EBIT) au 9M14 de 36,9% des ventes** (35,9% l'an dernier). dcinex a généré une contribution de EUR 0,2 million aux résultats d'EVS au 9M14 comparé à une contribution de EUR 0,3 million au 9M13. Le bénéfice net du groupe s'est élevé à EUR 27,3 millions au 9M14, comparé à EUR 23,3 millions au 9M13. **Le résultat net de base par action a atteint EUR 2,02 au 9M14**, soit +16,7% par rapport à EUR 1,73 au 9M13.

Staff

Fin septembre 2014, EVS employait 514 personnes (Equivalents Temps Plein - ETPs), +6,6% par rapport à septembre 2013 (482). En moyenne, EVS a employé 499 ETPs au 9M14, comparé à 472 au 9M13 (+5,7%).

Bilan et flux de trésorerie

Fin septembre 2014, les fonds propres représentent 55,5% du bilan. Les stocks s'élevaient à EUR 17,2 millions, incluant environ EUR 4 millions d'équipements utilisés par la R&D et pour des démos de produits EVS. Les stocks sont un peu plus élevés qu'à fin 2013, car ils incluent encore des équipements utilisés lors de différents grands événements sportifs. Au passif, les provisions comprennent principalement la provision pour les garanties techniques sur les produits EVS (pièces et main d'œuvre).

Fin 2011, EVS a commencé la construction d'un nouveau bâtiment dans le même parc d'activités à Liège, afin de rassembler tous les employés de la maison-mère, répartis aujourd'hui dans 6 bâtiments différents. EUR 45,0 millions ont déjà été investis à fin septembre 2014 (moins EUR 5,6 millions de subsides déjà enregistrés à cette date). Le budget total du projet (y compris des

investissements plus élevés dans des équipements adaptés aux besoins futurs) est estimé à EUR 55-60 millions. EVS a signé en novembre 2013 un emprunt long terme de EUR 24 millions avec la BEI (50%), ING (25%) et BNPPF (25%) sur 7 ans. En mai 2014, EVS a ajouté EUR 12 millions d'emprunts (50% ING et 50% BNPPF) afin de répondre aux besoins de cash à court terme liés au nouveau bâtiment. Fin septembre 2014, EVS avait tiré EUR 30,0 millions sur ces emprunts disponibles.

Le flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles atteint EUR 38,9 millions au 9M14. Au 30 septembre 2014, le bilan du groupe laissait apparaître **EUR 43,0 millions de liquidités et placements** et EUR 33,3 millions de dettes financières à long terme (y compris la partie échéant dans l'année).

Fin septembre 2014, il y avait 13.625.000 actions EVS en circulation, dont 140.498 détenues par la société. A la même date, 409.050 warrants étaient en circulation avec un prix d'exercice moyen de EUR 40,38 et une maturité moyenne en 2017.

Nouvelle organisation interne

La structure interne actuelle d'EVS a été mise en place à la fin de 2012 afin de refléter la nouvelle stratégie de quatre marchés (Sport, Divertissement, Informations et médias), et se basait donc sur quatre différentes divisions. Cette structure a amélioré la compréhension interne de l'importance de nos marchés clés. Aujourd'hui, afin de servir encore mieux nos quatre marchés cibles et de permettre en même temps une prise de décision plus rapide, la société a décidé de mettre en place une nouvelle organisation interne. Cette nouvelle structure a été validée par le Conseil d'Administration de la société, et est soutenue par l'ensemble de la direction en place.

Le CEO aura 5 personnes qui lui rapporteront directement, avec les responsabilités suivantes:

- Les clients (y compris les ventes mondiales, le support à la clientèle et des projets), sous la responsabilité de Luc Doneux
- Marché et Produits (y compris le marketing, la gestion des produits, IS/IT), sous la responsabilité de Henry Alexander
- Ingénierie (y compris R&D), sous la responsabilité de Benoît Février
- CFO (y compris finances gestion des bâtiments), sous la responsabilité de Magdalena Baron
- Ressources humaines, sous la responsabilité de Christine Vander Heyden

Cette organisation est effective immédiatement.

Dividende intérimaire

Compte tenu de la solidité du bilan de la société, et conformément à sa politique de dividende, le Conseil d'Administration a décidé de verser un dividende intérimaire brut de EUR 1,00 par action (EUR 0,75 net par action après déduction de 25% de précompte mobilier). La date de détachement de coupon n°19 est le 24 novembre 2014, et la date de paiement le 26 novembre 2014. Ce coupon n°19 sera uniquement payable sur les actions dématérialisées comme indiqué dans les statuts de société.

Moteurs de croissance à long terme et stratégie

Notre stratégie « Speed to Air » est une réponse au souhait des chaînes de télévision d'évoluer vers de nouveaux processus de production, bénéficiant de la flexibilité offerte par des processus sans cassette et des réseaux qui ont une plus grande capacité de transport. Le transfert de vidéo par technologies IP et les technologies basées sur le cloud ont commencé à entrer dans le marché de la production télévisée et permettent d'envisager des niveaux de flexibilité et d'efficacité encore plus importants pour la production télévisée (en direct). EVS prévoit d'augmenter ses investissements en R&D dans ces nouvelles technologies afin de continuer à offrir à ses clients les solutions de production les plus récentes. En outre, le marché du broadcast continue à migrer de la définition standard vers la haute-définition, à imaginer des applications pour les seconds écrans et à demander plus de contenu vidéo en direct, dans le monde entier et en particulier dans les pays émergents. Des caméras et des résolutions plus avancées, telles que la technologie UltraHD (4K) accélèrent la conversion et les upgrades vers des processus intégrés de production. EVS cible des niches prometteuses dans lesquelles la combinaison de la fiabilité des infrastructures, de l'agilité des applications et de la qualité du service sont des critères de succès essentiels.

Perspectives 2014

Le **carnet de commandes** (à facturer en 2014) au 31 octobre 2014 s'élève à **EUR 18,9 millions**, -35,1% comparé au niveau record de EUR 29,1 millions l'an passé à la même date. Le carnet de commande n'inclut pas de locations pour les grands événements. Le Sport représente 60,8% du carnet de commande.

En plus du carnet de commande à facturer en 2014, EVS a déjà EUR 7,9 millions de commandes à facturer en 2015 et au-delà. Ce nombre a été revu à la baisse pour refléter une commande importante qu'un client a décidé de repasser en soumission.

Le ralentissement modéré observé depuis août dans le secteur du broadcast (et plus spécifiquement le marché des serveurs de production en direct) reste présent. Le management d'EVS confirme une croissance faible à un chiffre (low single digit) des ventes en 2014, par rapport à 2013 (y compris EUR 14,3 millions de locations pour les grands événements sportifs). Des investissements additionnels à court terme dans le développement de technologies liées à *cloud* et aux technologies de réseau IP, mais également des programmes de gestion active des charges d'exploitation se traduiront en 2014 par une croissance des charges d'exploitation d'environ 10%, et devraient générer, à moyen et à long terme, une croissance profitable.

Pour 2015, la société a peu de visibilité sur la croissance des ventes. Pour l'évolution des charges d'exploitation, la société est engagée à investir dans ses marchés et technologies de base. Toutefois, des programmes sont mis en place pour une gestion plus active des charges d'exploitation, se traduisant par une croissance des charges en 2015 autour de 10%.

Assemblée Générale Extraordinaire

Une Assemblée Générale Extraordinaire reportée des actionnaires a eu lieu le 5 novembre 2014 au siège de la société EVS. Les actionnaires ont approuvé le renouvellement des autorisations données au Conseil concernant le rachat d'actions et l'augmentation de capital.

Conférence téléphonique

EVS tiendra aujourd'hui une conférence téléphonique en anglais à 15h00 CET, pour les analystes financiers et les investisseurs institutionnels. Les autres personnes intéressées peuvent y participer de manière passive (« listen-only mode »). La présentation utilisée pendant la conférence téléphonique sera disponible sur le site d'EVS peu avant le début de celle-ci.

Numéros de téléphone: +44 (0)207 1620 177 (Royaume-Uni), +32 (0)2 290 14 11 (Belgique), +1 866 803 8344 (Etats-Unis)
Numéro de conférence téléphonique: 949695

Calendrier sociétaire:

Lundi 24 novembre 2014: dividende intérimaire: date de détachement
Mardi 25 novembre 2014: dividende intérimaire: date d'enregistrement
Mercredi 26 novembre 2014: dividende intérimaire: date de paiement
Jeudi 19 février 2015: résultats 4T14
Mardi 12 May 2015: résultats 1T15
Mardi 19 mai 2015: Assemblée Générale Ordinaire
Jeudi 27 Août, 2015: résultats 2T15
Vendredi 13 novembre 2015: résultats 3T15

Pour plus d'informations, veuillez contacter:

Magdalena BARON, CFO
Geoffroy d'OULTREMONT, Vice President Investor Relations & Corporate Communication
EVS Broadcast Equipment S.A., Liege Science Park, 16 rue du Bois Saint-Jean, B-4102 Seraing, Belgium
Tel: +32 4 361 70 14. E-mail: corpcom@evs.com; www.evs.com

Déclarations sur les perspectives futures

Ce communiqué de presse contient des déclarations sur les perspectives relatives au business, à la santé financière et aux résultats des opérations d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes actuelles du management d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient entraîner que les résultats ou performances actuelles de la société soient significativement différents de ceux décrits dans ces mêmes déclarations. Ces risques et incertitudes sont liés aux changements technologiques et aux exigences du marché, à la concentration des activités de la société dans une seule industrie, au déclin de la demande pour les produits de la société ou de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire de nouvelles technologies en temps utiles, aux produits et applications ainsi qu'à la perte de parts de marché et à la pression sur les prix résultant de la concurrence qui pourraient entraîner les résultats ou performances actuelles de la société à différer significativement de ceux décrits dans ces déclarations sur les perspectives. EVS ne s'engage à aucune obligation de communiquer publiquement une révision de ces déclarations pour décrire des événements ou circonstances afin de refléter l'occurrence d'événements non anticipés après la date de ce jour.

A propos d'EVS

EVS propose à ses clients des technologies fiables et innovantes pour faciliter la production de programmes vidéo enrichis en direct, leur permettre de travailler plus efficacement et dynamiser leurs revenus. Ses systèmes de production et de diffusion de médias, leaders du marché, sont utilisés par les diffuseurs, les sociétés de production et de postproduction, les studios cinématographiques, les propriétaires de contenu et les banques d'archives du monde entier. L'activité d'EVS est concentrée sur quatre marchés clés: Sport, Divertissement, Informations et Médias.

Fondée en 1994, son système Live Slow Motion a révolutionné la retransmission en direct. Ses solutions sans cassettes fiables et intégrées reposent sur la gamme de serveurs XT, leaders du marché, et sont à présent largement employées pour diffuser des programmes en direct dans le monde entier. Aujourd'hui, EVS continue à développer des innovations pratiques, comme la plate-forme C-Cast pour la diffusion sur les seconds écrans, afin d'aider ses clients à tirer le meilleur parti de leurs contenus médiatiques.

Le siège de l'entreprise se trouve en Belgique, et elle possède 20 bureaux en Europe, au Moyen-Orient, en Asie-Pacifique et en Amérique du Nord. Environ 514 professionnels EVS commercialisent les produits de la marque dans plus de 100 pays et assurent une assistance clientèle au niveau mondial. EVS est une société anonyme cotée sur Euronext Bruxelles : EVS, ISIN : BE0003820371. Pour plus d'informations, visitez le site www.evs.com

États financiers consolidés résumés
ANNEXE 1: COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE RESUME

(EUR milliers))	Annexe	9M14	9M13	3T14	3T13
		Non audité	Non audité	Non audité	Non audité
Chiffre d'affaires	5.4	100.878	90.567	35.962	27.956
Coût des ventes		-25.307	-21.302	-9.033	-7.435
Bénéfice brut		75.571	69.264	26.930	20.521
Marge brute %		74,9%	76,5%	74,9%	73,4%
Frais de ventes et administratifs		-18.483	-18.594	-6.327	-6.467
Frais de recherche et de développement	5.8	-18.597	-16.710	-6.056	-5.263
Autres produits opérationnels		52	249	21	48
Autres charges opérationnelles		-126	-174	-31	-88
Plan de participation bénéficiaire et warrants		-914	-1.093	-166	-213
Amortissement et réduction de valeur sur technologies et propriété intellectuelle acquis		-297	-437	-67	-146
Résultat d'exploitation (EBIT)		37.206	32.504	14.303	8.392
Marge d'exploitation (EBIT) %		36,9%	35,9%	39,8%	30,0%
Revenus d'intérêts sur prêts et dépôts		130	148	38	53
Charges d'intérêts		-246	-199	-86	-67
Autres produits et (charges) financiers nets	5.9	784	301	728	110
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	5.11	287	382	109	280
Résultat avant impôts (PBT)		38.160	33.137	15.093	8.768
Impôts sur le résultat	5.10	-11.803	-10.310	-4.124	-2.734
Résultat net des opérations en continuité		26.357	22.827	10.969	6.034
Résultat net		26.357	22.827	10.969	6.034
Attribuable à :					
Intérêts de tiers		-924	-474	-328	-295
Porteurs de capitaux ordinaires de l'entité-mère		27.281	23.302	11.297	6.329
Résultat net courant hors dcinex, part du groupe ⁽¹⁾	5.3	28.279	24.549	11.446	6.438
RÉSULTATS PAR ACTION (en nombre d'actions et en EUR)	5.7	9M14	9M13	3T14	3T13
		Non audité	Non audité	Non audité	Non audité
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les actions propres		13.522.675	13.477.019	13.484.502	13.491.636
Nombre moyen d'actions dilué		13.904.057	13.898.018	13.891.449	13.902.536
Résultat net, part du groupe, de base		2,02	1,73	0,84	0,47
Résultat net, part du groupe, dilué ⁽²⁾		1,96	1,68	0,81	0,46
Résultat net courant, hors dcinex, part du groupe		2,09	1,82	0,85	0,48

ETAT CONSOLIDE RESUME DU RESULTAT GLOBAL

(EUR milliers)	9M14	9M13	3T14	3T13
	Non audité	Non audité	Non audité	Non audité
Résultat net	26.357	22.827	10.969	6.034
Autres éléments du résultat global de la période				
Effet de la conversion de devises étrangères	237	43	185	-72
Autres augmentations/(diminutions)	-486	220	12	-384
Résultat global de la période	26.108	23.090	11.166	5.578
Attribuable à :				
Intérêts de tiers	-924	-474	-328	-294
Porteurs de capitaux ordinaires de l'entité-mère	27.032	23.565	11.494	5.872

(1) Le résultat net courant, hors dcinex, est le résultat net (part du groupe) hors éléments non opérationnels (nets d'impôts) et contribution de dcinex. Voir annexe 5, note 3 sur les mesures financières non définies par les normes comptables.

(2) Sans les 409,050 warrants non exerçables au 30 septembre 2014, le résultat dilué par action en 3T14 aurait été de EUR 0,84 (voir aussi note 5.6).

**ANNEXE 2: ETAT CONSOLIDE RESUME DE LA SITUATION FINANCIERE
(BILAN)**

ACTIFS (EUR milliers)	Annexe	30 sept. 2014 Non audité	31 déc. 2013 Non audité
Actifs non-courants:			
Goodwill		1.192	1.393
Technologies et propriété intellectuelle acquis		0	96
Autres immobilisations incorporelles		414	630
Terrains et constructions	5.16	46.510	31.855
Autres immobilisations corporelles		1.658	1.843
Participations mises en équivalence	5.11, 5.17	808	8.480
Emprunt subordonné	5.11	1.330	1.330
Autres immobilisations financières		251	252
Total actifs non-courants		52.165	45.878
Actifs courants:			
Stocks		17.245	16.193
Créances commerciales		20.609	29.535
Autres créances et comptes de régularisation		5.243	5.569
Trésorerie et équivalents de trésorerie		43.039	11.750
Actifs classés comme destinés à la vente	5.16, 5.17	8.540	0
Total actifs courants		94.676	63.048
Total des actifs		146.841	108.926

PASSIFS (EUR milliers)	Annexe	30 sept. 2014 Non audité	31 déc. 2013 Non audité
Capitaux propres :			
Capital		8.342	8.342
Reserves		92.453	80.395
Dividende intérimaire		0	-15.650
Dividende final		-13.625	0
Actions propres		-5.364	-5.029
Total réserves consolidées		73.464	59.716
Ecarts de conversion		177	-60
Fonds propres attribuables aux actionnaires de la maison-mère		81.984	67.998
Intérêts de tiers		-455	469
Fonds propres	4	81.529	68.466
Provisions long terme		1.252	1.254
Impôts différés et latences fiscales		1.507	1.043
Dettes financières long terme	5.16	24.936	8.282
Dettes non courantes		27.695	10.579
Dettes financières long terme, partie échant dans l'année		8.389	1.791
Dettes commerciales		6.480	5.446
Dettes salariales et sociales		10.012	9.257
Impôts à payer		7.281	4.666
Autres dettes. acomptes reçus, comptes de régularisation et impôts différés		5.455	8.721
Dettes courantes		37.616	29.881
Total des passifs		146.841	108.926

ANNEXE 3: TABLEAU DES FLUX DE TRESORERIE CONSOLIDE RESUME

(EUR milliers)	Annexe	9M2014 Non audité	9M2013 Non audité
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles			
Résultat d'exploitation (EBIT)		37.206	32.504
Ajustements sur les éléments sans effet de trésorerie :			
- Amortissements sur immobilisations incorporelles et corporelles		1.899	2.590
- Plan de participation bénéficiaire et ESOP	1,4	914	1.093
- Augmentation/(diminution) des provisions et impôts différés		462	-722
		40.481	35.465
Augmentation (+)/diminution (-) du flux de trésorerie			
- Créances commerciales		8.926	1.529
- Stocks		-1.052	-694
- Dettes commerciales		1.034	-540
- Dettes sociales, salariales et impôts à payer		3.370	4.209
- Autres éléments du besoin en fonds de roulement		-2.156	-209
<i>Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles</i>		<i>50.603</i>	<i>39.760</i>
Intérêts reçus		130	148
Impôts sur le résultat	5.10	-11.803	-10.310
Flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles		38.930	29.599
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement			
Acquisitions (-)/ventes (+) immobilisations incorporelles		-164	-1.595
Acquisitions (-)/ventes (+) immobilisations corporelles		-16.275	-13.006
Acquisitions (-)/ventes (+) autres immobilisations financières		1	-561
Flux nets de trésorerie provenant des activités d'investissement		-16.438	-15.162
Flux de trésorerie provenant des activités de financement			
Opérations avec actions propres	4, 5.6	-335	1.383
Autres variations des fonds propres		-249	443
Intérêts payés		-246	-199
Flux de trésorerie des dettes financières long terme	5.16	23.252	-186
Dividende final payé	4, 5.5	-13.625	-19.933
Flux nets de trésorerie provenant des activités de financement		8.797	-18.492
Augmentation (+)/diminution (-) nette de trésorerie et équivalents de trésorerie		31.289	-4.054
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période		11.750	21.426
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période		43.039	17.372

ANNEXE 4: ETAT CONSOLIDE RESUME DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

(EUR milliers)	Capital social libéré	Autres réserves	Actions propres	Ecart de conversion	Capitaux propres attribuables aux actionnaires de la société-mère	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2012	8.342	65.255	-6.413	81	67.266	8	67.274
Résultat global pour la période		23.048		43	23.091	-474	22.617
Regroupement d'entreprises						1.142	1.142
Paiements basés sur des actions		1.093			1.093		1.093
Opérations concernant les actions propres			1.383		1.383		1.383
Dividende final		-19.933			-19.933		-19.933
Solde au 30 septembre 2013	8.342	69.464	-5.029	124	72.901	676	73.576

(EUR milliers)	Capital social libéré	Autres réserves	Actions propres	Ecart de conversion	Capitaux propres attribuables aux actionnaires de la société-mère	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2013	8.342	64.745	-5.029	-60	67.998	469	68.466
Résultat global pour la période		26.795		237	27.032	-924	26.108
Paiements basés sur des actions		914			914		914
Opérations concernant les actions propres			-335		-335		-335
Dividende final		-13.625			-13.625		-13.625
Solde au 30 septembre 2014	8.342	78.829	-5.364	177	81.984	-455	81.529

ANNEXE 5: NOTES EXPLICATIVES SUR LES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES RESUMES
NOTE 1: PRINCIPES DE PRÉPARATION DES ÉTATS FINANCIERS

Les états financiers consolidés du Groupe EVS pour une période de 9 mois arrêtés au 30 septembre 2014 ont été préparés et sont présentés conformément à la norme IAS 34 telle qu'approuvée pour application par l'Union Européenne.

NOTE 2: RÈGLES ET MÉTHODES COMPTABLES

Les règles et les méthodes comptables utilisées pour la préparation des états financiers consolidés IFRS sont les mêmes que celles qui ont été utilisées pour les comptes financiers consolidés 2013. Les règles et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2013 sur le site www.evs.com.

NOTE 3: UTILISATION DE MESURES FINANCIERES NON DEFINIES PAR LES NORMES COMPTABLES

EVS utilise certaines mesures non définies par les normes comptables dans sa communication financière. EVS ne présente pas ces mesures comme des mesures alternatives du bénéfice net ou d'autres mesures financières déterminées en application des normes IFRS. Ces mesures telles que rapportées par EVS peuvent différer de mesures nommées de manière similaire par d'autres sociétés. Nous pensons que ces mesures sont des indicateurs importants dans notre secteur, et elles sont utilisées couramment par les investisseurs, les analystes et par d'autres publics. Dans le communiqué de presse, les mesures non définies par les normes comptables sont réconciliées vers des mesures financières déterminées conformément aux normes IFRS.

La réconciliation entre le résultat net de la période et le résultat net courant, hors dcinex, se présente comme suit:

(EUR milliers)	9M14	9M13
Résultat net de la période – IFRS	27.281	23.302
Allocation au plan de participation bénéficiaire des employés	466	755
Amortissement du plan de warrants	448	338
Amortissement des technologies et propriété intellectuelle acquis	297	437
Amortissement/dépréciation de droits détenus (Tax Shelter)	-	6
Contribution de dcinex	-213	-289
Résultat net courant, hors dcinex	28.279	24.549

NOTE 4: INFORMATION SECTORIELLE
4.1. Généralités

La société applique la norme IFRS 8 (Segments opérationnels) depuis l'exercice clos le 31 décembre 2007.

D'un point de vue opérationnel, la société est intégrée verticalement avec la grande majorité de ses effectifs au siège central en Belgique, en particulier les fonctions de recherche et développement, de production, de marketing et de services généraux, ce qui explique que la majorité des investissements et des dépenses se situe au niveau de la maison-mère belge. Les filiales étrangères sont principalement des filiales de distribution et de représentation. Le Chief Operating Decision Maker, autrement dit le Comité Exécutif, vérifie les résultats et les plans opérationnels mais décide également de l'affectation des ressources à l'échelle de l'entreprise. Les ventes portent sur des produits de même nature, les équipements numériques de production télévisuelle. Elles sont réalisées par des équipes commerciales polyvalentes. Le reporting interne à la société est le reflet de l'organisation opérationnelle décrite ci-avant (qui est avant tout la traduction d'une nouvelle approche marketing) et se caractérise par la forte intégration des activités de l'entreprise; seules les ventes y sont identifiées selon trois dimensions: par zone géographique, par marché et par nature. EVS fonctionne donc en tant que segment unique.

En conséquence, la société est constituée d'un seul segment au sens de la norme IFRS 8 et le compte de résultats consolidés du groupe reflète ce segment unique. Toutefois, cela n'exclut pas une évolution future de la segmentation en fonction du développement de la société, de ses produits et de ses indicateurs internes de performance.

La société ne fournit qu'un seul type de solutions: des processus intégrés de production basés sur des solutions sans cassettes, avec une architecture modulaire consistante. Tel est le produit d'EVS. Il n'y a pas d'autre catégorie significative, tant sur le plan individuel que global. En effet, des modules identiques peuvent répondre aux besoins des différents marchés, tels que Sports, Entertainment, News et Media. Nos clients sont eux-mêmes souvent multi-marchés. Donner de l'information par module n'est donc pas pertinent pour EVS.

Au niveau des informations relatives aux zones géographiques, les activités sont divisées entre les régions suivantes: l'Asie-Pacifique (« APAC »), l'Europe, Moyen-Orient et Afrique (« EMEA ») et l'Amérique (« NALA » ou « Amérique »). Cette division correspond à la découpe organisationnelle des services commerciaux et de support au sein du groupe qui opère à l'échelle mondiale. A partir de l'exercice 2013, la région « NALA » est rebaptisée « Amériques ». Une quatrième zone est dédiée aux grands événements de nature mondiale « Grands événements sportifs ».

La société fournit des informations complémentaires, à savoir une présentation des ventes par destination: « Sports », « ENM » (Entertainment, News et Media) et « Locations liées aux grands événements » pour les contrats liés aux grands événements sportifs des années paires. Les anciennes catégories « Cars TV de régie mobile » d'une part et les « Studios fixes de production TV » d'autre part sont réparties entre ces deux nouveaux marchés.

Enfin, les ventes sont présentées par nature : ventes de systèmes ou prestations de services.

4.2. Informations complémentaires

4.2.1. Informations sur les ventes par destination

Les ventes peuvent être présentées par destination: Sports, ENM (Entertainment, News and Media) et grands événements sportifs. On notera que la maintenance et le service après-vente sont intégrés au sein de solutions complètes proposées aux clients.

3T14	3T13	% 3T14/ 3T13	Chiffre d'affaires (EUR milliers)	9M14	9M13	% 9M14/ 9M13
19.828	19.540	+1,5%	Sports	61.991	65.906	-5,9%
8.471	8.406	0,8%	Entertainment, News & Media	24.575	24.120	+1,9%
7.663	10	N/A	Locations liées aux grands événements sportifs	14.311	540	N/A
35.962	27.956	+28,6%	Total Revenue	100.878	90.567	+11,4%

4.2.2. Informations sur les ventes par zone géographique

Les activités sont divisées entre trois régions: l'Asie-Pacifique («APAC»), l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique («EMEA»), et l'Amérique.

4.2.2.1. Chiffre d'affaires

Chiffre d'affaires pour le trimestre (EUR milliers)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Amérique hors événements	Locations liées aux événements	TOTAL
Vente 3T14	4.890	14.920	8.489	7.663	35.962
Évolution par rapport à 3T13 (%)	-23,7%	+0,6%	+26,5%	N/A	+28,6%
Variation par rapport à 3T13 (%) à taux de change constant	-23,7%	+0,6%	+26,6%	N/A	+28,7%
Ventes 3T13	6.411	14.827	6.708	10	27.956

Chiffre d'affaires pour les 9 mois (EUR milliers)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Amérique hors événements	Locations liées aux événements	TOTAL
Ventes 9M14	15.396	45.888	25.282	14.311	100.878
Évolution par rapport à 9M13 (%)	-39,0%	-1,3%	+38,0%	N/A	+11,4%
Variation par rapport à 9M13 (%) à taux de change constant	-39,0%	-1,3%	+41,9%	N/A	+1,3%
Ventes 9M13	25.226	46.474	18.326	540	90.567

Les ventes réalisées avec des clients externes en Belgique (le pays d'origine de la société) sont inférieures à 5% des ventes totales de la période. Sur les 12 derniers mois, le groupe a réalisé des ventes significatives à des clients externes (selon la définition de IFRS 8) dans deux pays: les États-Unis (Amérique, EUR 29,5 millions sur les 12 derniers mois) et le Royaume-Uni (EMEA, EUR 13,0 millions).

4.2.2.2. Actifs à long terme

Compte tenu des explications données au point 4.1., tous les actifs long-terme sont localisés dans la société-mère EVS Broadcast Equipment SA en Belgique.

4.2.3. Information sur les ventes par nature

Les ventes peuvent être présentées par nature: systèmes et services.

3T14	3T13	% 3T14/ 3T13	Ventes (EUR milliers)	9M14	9M13	% 9M14/ 9M13
33.411	25.848	+29,3%	Systems	94.175	84.938	+10,9%
2.551	2.108	+21,0%	Services	6.703	5.628	+19,1%
35.962	27.956	+28,6%	Total Revenue	100.878	90.567	+11,4%

Les services comprenant les conseils, les installations, la gestion de projets, les formations, la maintenance, le support à distance, sont inclus dans les factures.

4.2.4. Information sur les clients importants

Aucun client externe de la société n'a représenté plus de 10% des ventes sur les 12 derniers mois.

NOTE 5: DIVIDENDES

L'Assemblée Générale Ordinaire du 20 mai 2014 a approuvé le paiement d'un dividende total brut de EUR 2,16 par action, incluant le dividende intérimaire de EUR 1,16 payé en novembre 2013. Cela a résulté en un dividende final brut de EUR 1,00 par action (coupon n°18, date de détachement 28 mai et date de paiement le 2 juin).

Le Conseil d'Administration du 10 novembre 2014 a décidé de payer un dividende intérimaire brut de EUR 1,00 par action (EUR 0,75 après déduction de 25% de précompte mobilier) par l'année 2014. La date de détachement est le 24 novembre, la date d'enregistrement le 25 novembre et la date de paiement le 26 novembre.

(EUR milliers)	# Coupon	2014	2013
- Dividende final pour 2012 (EUR 1.48 par action hors actions propres)	16	-	19.933
- Dividende intérimaire pour 2013 (EUR 1.16 par action hors actions propres)	17	-	15.650
- Dividende final pour 2013 (EUR 1.00 par action hors actions propres)	18	13.625	-
- Dividende intérimaire pour 2014 (EUR 1.00 par action hors actions propres)	19	13.625	-
Total des dividendes payés		27.250	35.583

NOTE 6: TITRES REPRÉSENTATIFS DU CAPITAL

Le nombre d'actions propres a évolué comme suit au cours de la période, ainsi que les warrants en circulation en fin d'exercice:

	2014	2013
Nombre d'actions propres au 1^{er} janvier	133.364	170.053
Acquisitions d'actions propres sur le marché	127.500	-
Ventes d'actions propres sur le marché	-	-
Attribution aux plans de participation bénéficiaire	-10.166	-12.239
Ventes liées au plan de warrants attribués au personnel (ESOP) et autres transactions	-110.200	-24.450
Destruction d'actions propres	-	-
Nombre d'actions propres au 30 septembre	140.498	133.364
Warrants en circulation au 30 septembre	409.050	410.900

Au 9M14, la société a racheté 127.500 actions à un prix moyen de EUR 38,25. Un total de 110.200 actions ont été utilisées afin de satisfaire l'exercice des warrants par les employés. L'Assemblée Générale Ordinaire du 20 mai 2014 a approuvé l'allocation de 10.166 actions aux employés EVS (attribution de 37 actions à chaque membre du personnel au prorata de leur temps effectif ou assimilé d'occupation en 2013) comme récompense pour leur contribution au succès du groupe. Fin septembre 2014, la société détenait 140.498 actions propres à un coût historique moyen de EUR 38,18. A la même date, 409.050 warrants étaient en circulation, avec un prix d'exercice moyen de EUR 40,38 (suite de l'octroi de 64.500 warrants à certains employés d'EVS en juillet) et une maturité moyenne en janvier 2017.

NOTE 7: RÉSULTAT NET PAR ACTION (EPS)

Le groupe calcule tant le résultat de base par action que le résultat dilué par action conformément à l'IAS 33. Le résultat de base par action est calculé sur base du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice hors actions propres. Le résultat dilué par action est calculé sur base du nombre moyen d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice plus l'effet dilutif potentiel des warrants et stock options en circulation durant la période, hors action propres.

NOTE 8: RECHERCHE ET DÉVELOPPEMENT

Depuis le quatrième trimestre 2010, EVS tient compte d'une dispense au précompte professionnel qui est attribuée depuis 2006 par le gouvernement belge aux entreprises payant ou attribuant des rémunérations à des chercheurs qui sont engagés dans des programmes de recherche et de développement selon certains critères prévu par l'article 273 du Code des impôts sur le revenu belge (« crédit d'impôts R&D »). Dans la présentation des comptes, ce montant vient en déduction des charges de R&D.

Le détail des frais de R&D se présente comme suit:

(EUR milliers)	9M14	9M13
Coûts de recherche et développement bruts	19.744	17.583
Dispense de précompte professionnel pour l'exercice en cours	-1.147	-873
Charges de recherche et développement	18.597	16.710

NOTE 9: AUTRES PRODUITS/(CHARGES) FINANCIERS NETS

(EUR milliers)	9M14	9M13
Résultat de change des comptes statutaires	-171	515
Résultat de change lié à la méthodologie de consolidation IFRS	945	-154
Réduction de valeur sur investissements tax shelter	-	-6
Autres résultats financiers	10	-54
Autres produits/(charges) financiers nets	784	301

La devise fonctionnelle d'EVS Broadcast Equipment S.A. et de toutes les filiales est l'euro, à l'exception de la filiale américaine EVS Inc., dont la devise fonctionnelle est le dollar américain. La devise de présentation des comptes consolidés du Groupe EVS est l'euro. Pour plus d'informations sur les taux de change, voir aussi l'annexe 5.14.

NOTE 10: IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT
Réconciliation de la charge d'impôts

Le rapprochement entre la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt effectif du groupe au résultat opérationnel avant impôts, et la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt théorique en vigueur pour les deux périodes est le suivant :

(EUR milliers)	9M14	9M13
Réconciliation entre le taux d'impôt effectif et le taux d'impôt théorique applicable		
Résultat avant impôts, quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	37.873	32.755
Charge d'impôts réelle sur base du taux d'impôt effectif	-11.803	-10.310
Taux d'impôt effectif	31,2%	31,5%
Éléments de réconciliation pour l'impôt théorique nominal		
Impact fiscal du Tax Shelter	-	-38
Impact fiscal de la déduction pour intérêts notionnels	-153	-133
Impact fiscal des frais non déductibles	305	406
Autre augmentation/(diminution)	-90	413
Charge totale d'impôts des entités du groupe calculée sur base des taux locaux nominaux respectifs	-11.741	-9.662
Taux d'impôt théorique applicable (relatif aux activités d'EVS, hors dcinex)	31,0%	29,5%

NOTE 11: SOCIÉTÉS MISES EN ÉQUIVALENCE - dcinex SA (anciennement XDC SA)

A la fin du mois de septembre 2014, EVS détient 41,3% du capital de dcinex SA (31,2% sur base complètement diluée). La valeur des actions de dcinex comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence, ainsi que la quote-part d'EVS dans les emprunts subordonnés émis par dcinex, représentaient EUR 9,3 millions le 30 septembre 2014.

Les comptes de dcinex et leur contribution dans les comptes consolidés d'EVS se présentent comme suit:

(EUR milliers)	9M14	9M13
Ventes	65.655	63.997
EBITDA	26.643	22.114
Résultat net de la période	515	700
Fraction du capital détenu dans dcinex	41,3%	41,3%
Contribution de dcinex – part d'EVS	213	289

Au 30 septembre 2014, la perte fiscale cumulée de dcinex SA s'élève à EUR 28 millions. A la même date, 57% de l'impôt différé actif relatif à ces pertes avait été comptabilisé.

Lire aussi la note 17 sur les événements postérieurs à la date de clôture pour de plus amples informations sur dcinex.

NOTE 12: GOODWILL SUR SVS-DYVI Live

En mai 2013, EVS a acquis une participation minoritaire (25,1% des droits de vote) dans SVS GmbH, une société privée basée en Allemagne (« SVS »), dont l'activité principale est la recherche et le développement de technologies de réseaux. La raison principale de cet investissement est de donner à EVS un accès à cette technologie prometteuse.

Malgré le fait que EVS ne détient que 25,1% des actions existantes au 30 septembre 2014, le groupe considère avoir le contrôle de fait de SVS car il a le pouvoir sur les décisions d'affaires et il contrôle totalement les activités et revenus de l'entreprise au travers de l'accord de distribution exclusif entre une nouvelle filiale à part entière (DYVI LIVE, consolidée par intégration globale dans les comptes d'EVS) et SVS. En outre, EVS finance les dépenses futures nécessaires au développement de SVS. Par conséquent, SVS est consolidée par intégration globale et les intérêts minoritaires sont comptabilisés (74,9%).

Au 9M14, ces deux entités ont contribué pour EUR 0,1 million au chiffre d'affaires d'EVS, EUR -2,7 millions au résultat d'exploitation et EUR -1,7 million au résultat net du groupe, y compris l'intérêt minoritaire. Au 30 septembre 2014, le goodwill s'élevait à EUR 1,1 million.

NOTE 13: PERSONNEL

(en équivalents temps plein)	Au 30 septembre	Moyenne sur 9M
2014	514	499
2013	482	472
Variation	+6,6%	+5,7%

NOTE 14: TAUX DE CHANGE

Le taux de change qui influence principalement les états financiers consolidés est l'USD/EUR lequel a été pris en compte de la manière suivante:

Taux de change USD / EUR	Moyenne 9M	Moyenne 3T	Au 30 sept.
2014	1,3546	1,3249	1,2583
2013	1,3171	1,3240	1,3505
Variation	-2,8%	-0,1%	+7,3%

Au 9M14, le taux moyen du dollar américain contre l'Euro a diminué de 2,8% par rapport au 9M13. Cela a eu un impact négatif de EUR 1 million sur les ventes (-1,0%). Cet effet a été compensé par la couverture naturelle (sur les coûts des matériaux et de l'électronique, les charges d'exploitation et les impôts étrangers) et par les couvertures financières qui couvrent jusqu'à 50% des flux nets futurs sur un horizon de 12 mois.

NOTE 15: INSTRUMENTS FINANCIERS

Périodiquement, EVS mesure, sur un horizon annuel, son exposition attendue au risque de change transactionnel, principalement liée au risque EUR/USD. Etant donné que le groupe est «long» en USD et sur base des prévisions de ventes, EVS couvre ses flux nets en USD par des contrats de change à terme. Le résultat de ces couvertures est comptabilisé au niveau du résultat financier.

Au 30 septembre 2014, le groupe détenait USD 4,0 millions en contrats de change à terme, avec une échéance moyenne au 22 août 2015, et un taux de change moyen EUR/USD de 1,3225.

NOTE 16: DETTE FINANCIERE ET INVESTISSEMENT IMMOBILIER

Afin de financer partiellement son nouveau siège social et d'exploitation, EVS a contracté, en novembre 2013, un emprunt long-terme pour EUR 24 millions sur 7 ans avec 3 banques majeures: la Banque Européenne d'Investissements (50%, au travers de l'initiative GFI), ING (25%) et BNPPF (25%). En mai 2014, EVS a signé des facilités de crédit supplémentaires pour un montant de EUR 12 millions (50% et 50% ING BNPPF) sur 5 ans. Au 30 septembre 2014, EVS a tiré EUR 30,0 millions sur ces lignes de crédit. Le déménagement s'étalera jusqu'au printemps 2015.

Un des bâtiments actuellement occupés a fait l'objet d'un compromis de vente et est dès lors classé en "Actifs classés comme destinés à la vente" au bilan à la juste valeur diminuée des coûts de vente estimés.

NOTE 17: ÉVÉNEMENTS POSTÉRIEURS À LA DATE DE CLÔTURE**dcinex:**

Le 20 octobre 2014, EVS a annoncé la clôture de la vente de sa participation de 41,3% dans dcinex à Ymagis SA. Selon l'accord, EVS a reçu à la clôture:

- EUR 1.6 millions en cash (EUR 2,1 millions moins EUR 0,5 million de couts de transaction et de frais)
- 288,851 nouvelles actions Ymagis
- EUR 6,4 millions en obligations Ymagis, avec une maturité maximale de 5 ans. Ces obligations sont associées à des warrants.

Au total, ces différents éléments représentent approximativement (au cours de bourse de clôture d'Ymagis le 20 octobre de EUR 6,89) EUR 10,0 millions pour EVS. Fin septembre 2014, la participation dans dcinex était valorisée à EUR 8,0 millions au bilan d'EVS. Cela résulte donc dans une plus-value brute de EUR 2,0 millions, qui ne tient pas compte des ajustements sur fonds propres enregistrées ces dernières années directement dans les fonds propres d'EVS, comme demandé en IFRS (perte de EUR 0,5 million).

En outre, EVS a reçu EUR 1,3 million en trésorerie provenant des prêts existants des actionnaires de dcinex (EUR 0,2 million à recevoir plus tard)

Finalement, comme prévu, la garantie de EUR 2,5 millions demandée par les banques des actionnaires actuels de dcinex afin de couvrir les emprunts existants a été libérée.

Départ de Joop Janssen:

Le 13 octobre 2014, EVS a annoncé que le conseil d'administration et Joop Janssen avaient décidé d'un commun accord de mettre fin à la durée du mandat et aux fonctions de Joop Janssen, Administrateur délégué et CEO d'EVS, avec effet à compter du 14 octobre 2014. En conséquence, il y aura une charge comptabilisée en 4T2014, et les 25.000 warrants attribués à Joop Janssen en 2014 ont été annulés.

Il n'y a aucun autre événement postérieur à la clôture pouvant avoir un impact significatif sur le bilan ou compte de résultat d'EVS.

NOTE 18: RISQUES ET INCERTITUDES

Investir dans l'action EVS comporte des risques et des incertitudes. Les risques et incertitudes s'appliquant pour les mois restants de l'année 2014 sont similaires aux risques et incertitudes identifiés par le management de la société et décrits dans le rapport de gestion du rapport annuel (disponible sur www.evs.com).

NOTE 19: CONFLITS D'INTÉRÊT - TRANSACTIONS ENTRE PARTIES LIÉES

Pendant la période considérée, il n'y a pas eu de conflits d'intérêt selon la procédure spécifique prévue par les Articles 523 et 524 du Code des Sociétés.

Il n'y a pas eu de transactions significatives entre parties liées.

Il n'y a pas eu de modifications affectant les transactions entre parties liées décrites dans le dernier rapport de gestion

Certification des personnes responsables

Michel Counson, Administrateur délégué, CTO hardware
Muriel De Lathouwer, Présidente du Comité Exécutif (intérim)
Magdalena Baron, CFO

attestent que, à leur connaissance,

- a) les états financiers intérimaires résumés, préparés conformément à la norme IAS 34 adoptée par l'Union Européenne, donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats de l'émetteur et des entreprises comprises dans la consolidation,
- b) le Rapport de Gestion contient un exposé fidèle des événements importants et des principales transactions entre parties liées survenus lors des neuf premiers mois de 2014, et une description des risques et incertitudes pour les mois restant de l'exercice fiscal.