

Publication le 20 février 2020, avant l'ouverture de la bourse
Information réglementée – communiqué des résultats annuels
EVS Broadcast Equipment S.A.: Euronext Brussels (EVS.BR), Bloomberg (EVS BB), Reuters (EVS.BR)

EVS publie ses résultats 2019

Forte rentabilité malgré une baisse des recettes

> Performance financière 2019

- Chiffre d'affaire de EUR 103,4 million, dans la fourchette de la guidance (-10,9% comparé à 2018 ou -2,3% à taux de change constant hors locations pour les grands événements sportifs)
- Charges d'exploitation en diminution de 5,3% comparé à l'année passée
- Bénéfice net de EUR 19,6 million (-44,2% comparé à 2018 principalement dû aux réductions exceptionnelles d'impôts en 2018 en relation avec le régime de déduction pour revenus d'innovation en Belgique)
- Lenteur de la région APAC en raison de la situation politique et commerciales entraînant un retard dans les décisions d'investissement

> Performance financière au second trimestre 2019

- Chiffre d'affaire élevé, de EUR 62,4 million (-13,3% ou -8,8% à taux de change constant hors locations pour les grands événements sportifs)
- Marge brute élevée grâce à un mix produits favorable et à des réductions d'inventaires plus faibles
- Charges d'exploitation en baisse (-3,6% en 2S19 comparé à 2S18)
- Marge d'exploitation de 31,4%, bénéfice net de EUR 15,9 million

> Perspectives

- Perspectives financières 2020
 - > Carnet de commande de EUR 33,4 million au 31 décembre 2019 (à reconnaître en revenus en 2020), +87,3% par rapport à l'an passé (+18.3% hors locations pour les grands événements sportifs)
 - > EUR 4,4 million de commandes supplémentaires à reconnaître en revenus en 2021 et après
 - > Le chiffre d'affaires devrait se situer entre EUR 100 et EUR 120 millions en 2020 en tenant compte d'un changement de modèle de type capex vers un modèle de revenus récurrents sur plusieurs années
 - > Les charges d'exploitation devraient rester stables en 2020 en comparaison avec 2019
- Maintenir la politique de dividende établie en 2018
 - > Dividende brut total de 1,00 EUR pour 2020 et 2021, sous réserve des conditions du marché.
 - > Dividende brut total de 1,00 EUR pour 2019 (y compris un acompte sur dividende de 0,50 EUR versé en novembre 2019) proposé à l'Assemblée générale ordinaire de mai 2020
- Modification des informations données par destination du chiffre d'affaire
 - > À partir de 2020, afin de clarifier et de mieux refléter la transformation du marché et les évolutions d'EVS, EVS modifiera la structure des piliers de revenus de "Car de régie vs Studio" pour distinguer les revenus "LAB" (Live Audience Business) et les revenus "LSP" (Live Service Providers) tout en maintenant le pilier "Location pour les grands événements" pour refléter les revenus non annuels liés au calendrier de certains grands événements sportifs.

CHIFFRES CLÉS

Non audité			EUR millions, sauf bénéfice par action (EUR)	Audité		
2S19	2S18	2S19/2S18		2019	2018	2019/2018
62,4	72,0	-13,3%	Chiffre d'affaires	103,4	116,1	-10,9%
45,5	53,0	-14,2%	Marge brute	74,1	82,5	-10,2%
72,9%	73,7%	-	Marge brute %	71,6%	71,1%	-
19,6	25,7	-23,8%	Résultat d'exploitation – EBIT	23,0	28,1	-17,9%
31,4%	35,7%	-	Marge d'exploitation – EBIT %	22,3%	24,2%	-
15,9	24,6	-35,2%	Bénéfice net (part du groupe)	19,6	35,2	-44,2%
1,14	1,81	-37,1%	Bénéfice net de base par action (part du groupe)	1,40	2,60	-46,2%

COMMENTAIRES

Serge Van Heck, CEO a déclaré : *"Depuis que j'ai rejoint EVS début septembre, j'ai eu l'occasion de rencontrer des membres de l'équipe, des clients et des partenaires commerciaux dans le monde entier. J'ai pu constater la passion, l'engagement et la forte reconnaissance de l'expertise et fiabilité d'EVS. Je suis vraiment heureux du support pendant la transition que j'ai obtenu de Pierre De Muelenaere qui a terminé sa mission de CEO par intérim comme prévu fin décembre.*

Nous avons terminé l'année avec un bon second semestre et un carnet de commandes bien rempli alors que nous entrons dans l'année 2020, même si la transition vers l'UHD (4K) est plus lente que prévu.

Nous avons obtenu des références clés, notamment un important contrat avec Game Creek, une grande société américaine de production qui a réalisé des investissements considérables dans nos nouveaux produits XT-Via et Multicam 16 pour étendre leurs capacités HDR. Nous avons également obtenu une référence clé avec une ligue de football en Asie-Pacifique où notre solution de production unifiée autour de X-One sera utilisée pour leurs productions.

Pour 2020, nous nous attendons à ce que notre activité principale reste sous pression car nous ne prévoyons pas d'améliorations majeures dans la dynamique de l'industrie. Nous prévoyons également que l'Asie-Pacifique continuera à être touchée par un ralentissement du marché. Nous avons revu et amélioré nos plans pour l'avenir - le projet PLAYForward - dont nous attendons un impact financier à partir de 2021".

Commentant les résultats et les perspectives, Yvan Absil, directeur financier, a déclaré *"Notre second semestre reflète la volatilité continue de l'activité. L'environnement est resté difficile en cette deuxième partie de l'année, et nous avons poursuivi nos actions pour maîtriser nos coûts. Nous sommes particulièrement satisfaits des résultats de nos initiatives de contrôle des coûts, qui nous ont permis de réduire nos dépenses d'exploitation de plus de 5 % en 2019 par rapport à l'année précédente. Ces efforts de gestion des coûts se poursuivront cette année, ce qui nous permet de prévoir une stabilisation des dépenses opérationnelles en 2020 par rapport à 2019. Notre solide carnet de commandes de 33,4 millions d'euros (y compris les locations pour les grands événements sportifs de l'été) ne cache pas lenteur des affaires, car nos clients restent sous pression en matière de coûts.*

Prenant en compte qu'une partie croissante de nos revenus passera d'un modèle capex à un modèle de revenus récurrents à long terme, nous annonçons une prévision de chiffre d'affaires pour 2020 entre 100 et 120 millions d'euros".

Chiffre d'affaires au 2S19 et 2019

2S19	2S18	%2S19 /2S18	Chiffre d'affaires – EUR millions	2019	2018	% 2019/ 2018
62,4	72,0	-13,3%	Total communiqué	103,4	116,1	-10,9%
61,6	72,0	-14,4%	Total à taux de change constant	101,6	116,1	-12,4%
60,8	66,7	-8,8%	Total à taux de change constant hors locations pour les événements sportifs	100,3	102,7	-2,3%

Le chiffre d'affaires d'EVS s'est élevé à EUR 62,4 millions au 2S19, une diminution de 13,3% par rapport au semestre record de 2H18 (-8.8% à taux de change constant et hors locations liées aux grands événements). Les ventes de solutions dans le marché Cars de régie TV représentaient 53,4% des ventes totales du groupe. Les ventes en Studios et autres représentaient 45,4% du total des ventes et les locations liées aux grands événements sportifs, 1,2% des ventes totales au 2S19.

En 2019, le chiffre d'affaires d'EVS s'est élevé à EUR 103,4 millions, une diminution de 10,9% (-2,3% à taux de change constant et hors locations liées aux grands événements), comparé à 2018. Durant la période, les Cars de régie TV représentaient 54,1%, les Studios et autres 44,6% et les locations liées aux grands événements sportifs 1,3%.

Géographiquement, les ventes (hors locations pour les grands événements) ont évolué comme suit en 2019 :

- Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") : EUR 47,7 millions.
- Amériques: EUR 35,4 millions.
- Asie & Pacifique ("APAC") : EUR 18,9 millions

Résultats du second semestre 2019

La marge brute consolidée était de 72,9% au 2S19 (73,7% au 2S18), en raison d'un mix produits favorable et de réductions de valeurs relativement faibles sur les stocks. Les charges d'exploitation ont diminué de 3,6% par rapport au 2S18, principalement en raison de coûts de consultation et de personnel moins élevés. La marge d'exploitation (EBIT) au 2S19 s'est élevée à 31,4%. Les charges d'impôts ont été de EUR 3,7 millions. Le bénéfice net du groupe était de EUR 15,9 millions au 2S19, comparé à EUR 24,6 millions au 2S18. Le résultat net de base par action s'élevait à EUR 1,14 au 2S19 (EUR 1,81 au 2S18).

Résultats 2019

La marge brute consolidée a été de 71,6% en 2019, comparée à 71,1% en 2018, principalement en raison d'un mix produits plus favorable. Les charges d'exploitation ont diminué de 5,3% grâce à une gestion stricte des dépenses et des frais de personnels. La marge d'exploitation (EBIT) en 2019 s'est élevée à 22,3%. Les charges d'impôts en 2019 s'élèvent à EUR 3,3 millions, résultant en un taux de taxation effectif de 15%, principalement en raison de l'impact du régime de déduction pour revenus d'innovation en Belgique (2018 comprend une déduction fiscale unique de 6,6 millions d'euros en relation avec le deuxième semestre de l'année fiscale 2016 et l'année fiscale 2017) et d'autres incitants fiscaux en faveur de la R&D.

Le bénéfice net s'est élevé à EUR 19,6 millions en 2019, comparé à EUR 35,2 millions en 2018. Le résultat net de base par action s'élève à EUR 1,40 en 2019, comparé à EUR 2,60 en 2018.

Emploi

Fin 2019, EVS employait 464 personnes (Equivalents Temps Plein - ETPs). C'est une diminution de 13 personnes par rapport à fin 2018. Ce chiffre est plus bas qu'annoncé, grâce à une gestion stricte des ressources et au timing de certains recrutements. Le nombre moyen d'ETP en 2019 était de 465, contre 496 en 2018.

Bilan et flux de trésorerie

Fin 2019, les fonds propres représentaient 77,4% du total de bilan. Les stocks s'élevaient à EUR 16,8 millions. C'est une augmentation attendue en comparaison à fin décembre 2018, en raison de la préparation des grands événements sportifs de 2020. Au passif, les provisions comprennent principalement la provision pour les garanties techniques sur les produits EVS (pièces et main d'œuvre).

Les terrains et constructions contiennent majoritairement le siège social à Liège. Les amortissements sur ce bâtiment représentent environ EUR 2 millions par an. Les dettes incluent EUR 12,8 millions d'emprunts à long terme (y compris la partie échéant dans l'année), principalement liées au siège social (EUR 4,0 million) et les dettes de leasing suite à la mise en œuvre de la norme IFRS16 (EUR 8,4 million). La société rembourse environ EUR 5,2 millions par an. Pour plus de détails sur l'impact de l'IFRS 16 sur les états financiers consolidés, voir la note 5.2 et 5.12.

Le flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles s'est élevé à EUR 18,5 millions en 2019. Au 31 décembre 2019, le bilan du groupe laissait apparaître EUR 59,0 millions de trésorerie et équivalents de trésorerie. C'est une diminution comparée à fin 2018, due à des flux de trésorerie négatifs provenant des activités de financement et plus particulièrement du rachat d'actions propres (5,2 millions d'euros) en excédent des flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation.

Fin décembre 2019, il y avait 14.327.024 actions EVS en circulation, dont 400.180 détenues par la société. A la même date, 138.999 warrants étaient en circulation avec un prix d'exercice moyen de EUR 28,90 et une maturité moyenne en décembre 2022.

Update du programme de rachat d'actions propres

Le 24 octobre 2018, EVS a annoncé un programme de rachat d'actions propres pour un maximum de EUR 10 millions. Depuis le début du programme et jusqu'au 31 décembre 2019, EVS a racheté 321.532 actions à un cours moyen de EUR 20,9738, représentant un total de EUR 6.743.732, la grande majorité ayant été achetée en 2019. Après les transactions susmentionnées, au 31 décembre 2019, le nombre total d'actions propres est de 400.180 titres (dont 93.144 actions déjà détenues par la société).

Nouveau président par intérim du conseil d'administration

Suite au départ, comme prévu, du Dr Pierre De Muelenaere, en tant que directeur et président du conseil d'administration, le conseil a décidé de nommer Philippe Mercelis comme président ad interim jusqu'à ce qu'un nouveau président soit nommé. La recherche se poursuit actuellement avec l'aide d'un chasseur de têtes. EVS prévoit d'annoncer un nouveau président pour son conseil d'administration dans les mois à venir.

Suite au départ de deux directeurs annoncé début janvier 2020, le Conseil d'administration a décidé de ne pas remplacer ces deux directeurs pour le moment. Une réévaluation de la situation sera faite une fois qu'un nouveau président sera nommé.

Modification des informations données par destination du chiffre d'affaire

À partir de 2020, EVS modifiera la structure de l'information de chiffre d'affaire par nature en passant de "Car de régie vs Studio" pour distinguer le chiffre d'affaire "LAB" (Live Audience Business) et le chiffre d'affaire "LSP" (Live Service Providers) tout en maintenant le pilier "Location de grands événements" pour refléter les revenus non annuels liés au calendrier des grands événements sportifs.

En raison de l'importance croissante de la production à distance et des solutions plus convergentes entre les sports, les actualités et le divertissement, les fonctions de production ne sont plus nécessairement liées à un lieu mobile (Car de régie) ou fixe (Studio et autres). La volatilité de l'utilisation et des fonctions de production des produits et solutions EVS est davantage liée au profil du client qu'au lieu réel où il est déployé.

Par conséquent, EVS fournira désormais des informations sur les piliers de chiffres d'affaires suivants :

- LAB - "Live Audience Business" rassemble les clients qui utilisent les produits et solutions EVS pour créer des contenus pour leur propre audience.

Les clients LAB ont besoin de solutions plus que de produits individuels, en particulier lorsqu'ils remplacent leur infrastructure pour faire face à la transformation de l'industrie. Ils sont la plupart du temps situés dans des installations fixes, ce qui exige une certaine élasticité et une allocation dynamique des ressources. Les LAB ont généralement un cycle de vente plus long que les LSP.

- LSP - "Live Service Providers" regroupe les clients qui achètent des produits et des solutions EVS pour servir les clients LAB.

Les clients LSP sont des "fournisseurs de services" qui achètent toujours plus de produits que de solutions pour soutenir leurs offres de location et de services - fixes ou mobiles - auprès de différents acteurs LAB, éventuellement à différents moments de la journée.

- Location pour les grands événements - Les informations sur les revenus de la "location pour les grands événements" restent les mêmes qu'auparavant afin de mettre en évidence la base de revenus non annuels.

Cette nouvelle segmentation du chiffre d'affaire devrait permettre de mieux comprendre les différentes dynamiques de marché et d'aider à comprendre l'évolution d'EVS sur ces marchés.

Perspectives financières 2020

Comme déjà annoncé précédemment, EVS soutiendra les grands événements de l'été, en mettant en œuvre des solutions et des workflow innovants en 2020. Ce chiffre d'affaire constitue le pilier "Location de grands événements".

Ni pour les LAB, ni pour LSP, nous ne prévoyons une accélération majeure de la transition vers l'UHD en 2020.

Les LSP continuent de mettre à jour leurs infrastructures au format UHD à un rythme plus lent que prévu initialement et nous ne prévoyons pas de mises à niveau majeures avant les grands événements sportifs de cet été.

Les LAB poursuivent leur transformation pour faire face à la perturbation de l'industrie des médias, en cherchant des solutions plus larges et plus flexibles et en ayant besoin de plus de services. Bien qu'EVS continue à capitaliser sur cette évolution - en offrant des solutions plus complètes, nous ne prévoyons pas d'augmentation majeure des revenus dans ce segment de marché car les clients restent sous pression en matière de coûts.

Le carnet de commandes (à comptabiliser en recettes en 2020) s'élève à 33,4 millions d'euros au 31 décembre 2019, soit +87,3 % par rapport aux 17,8 millions d'euros de l'année dernière à la même date (31 décembre), et qui comprend 12,3 millions d'euros de location de grands événements (+18,3 % hors location de grands événements). En plus de ce carnet de commandes à facturer en 2020, EVS a déjà 4,4 millions d'euros de commandes à facturer en 2021 et au-delà.

Nous avons comme objectif d'augmenter nos revenus récurrents en faisant évoluer certaines ventes en mode 'capex' vers un modèle de revenus récurrents à long terme.

Le management donne les perspectives financières suivantes pour 2020 :

- Le chiffre d'affaires devrait se situer entre EUR 100 et EUR 120 millions
- Les charges d'exploitation devraient rester stable par rapport à 2019.

Statut du contrôle par le Commissaire

Le Commissaire Ernst & Young Réviseurs d'Entreprises SCCRL a confirmé que ses travaux d'audit des comptes consolidés annuels sont terminés quant au fond et n'ont pas révélé de correction significative qui devrait être apportée aux données comptables reprises dans le communiqué de presse.

Conférence téléphonique

EVS tiendra aujourd'hui une conférence téléphonique en anglais à **16h00 CET (attention changement d'heure)** pour analystes financiers et investisseurs institutionnels. Les autres personnes intéressées peuvent l'écouter, sans poser de questions ("listen-only mode"). La présentation utilisée pendant la conférence téléphonique sera disponible sur le site d'EVS peu avant le début de celle-ci.

Numéros de téléphone : +44 (0) 20 7192 8501 (Royaume-Unis), +32 (0)2 401 70 35 (Belgique), +1 917 720 0181 (Etats-Unis)
Numéro d'identification de la conférence téléphonique : 8387739

Calendrier sociétaire :

14 mai 2020 : trading update du 1T20
19 mai 2020 : assemblée générale ordinaire
27 août 2020 : résultats du 1S20
19 novembre 2019 : trading update du 3T20

Pour plus d'informations, veuillez contacter:

Yvan ABSIL, CFO

EVS Broadcast Equipment S.A., Liege Science Park, 13 rue du Bois Saint-Jean, B-4102 Seraing, Belgique

Tél: +32 4 361 70 00. E-mail: corpcom@evs.com; www.evs.com

Déclarations sur les perspectives futures

Ce communiqué de presse contient des déclarations sur les perspectives relatives au business, à la santé financière et aux résultats des opérations d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes actuelles du management d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient entraîner que les résultats ou performances actuelles de la société soient significativement différents de ceux décrits dans ces mêmes déclarations. Ces risques et incertitudes sont liés aux changements technologiques et aux exigences du marché, à la concentration des activités de la société dans une seule industrie, au déclin de la demande pour les produits de la société ou de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire de nouvelles technologies en temps utiles, aux produits et applications ainsi qu'à la perte de parts de marché et à la pression sur les prix résultant de la concurrence qui pourraient entraîner les résultats ou performances actuelles de la société à différer significativement de ceux décrits dans ces déclarations sur les perspectives. EVS ne s'engage à aucune obligation de communiquer publiquement une révision de ces déclarations pour décrire des événements ou circonstances afin de refléter l'occurrence d'événements non anticipés après la date de ce jour.

A propos d'EVS

EVS est mondialement reconnu comme le leader des technologies vidéo pour les productions en direct diffusées à la télévision et via les nouveaux médias. Notre passion et notre objectif sont d'aider nos clients à créer des histoires immersives qui suscitent le meilleur retour sur émotion. Grâce à une large gamme de produits et de solutions, nous diffusons chaque jour, en temps réel, les images de sport en direct les plus captivantes, des émissions de divertissement sensationnelles et du contenu d'actualités de premier plan. Basée en Belgique, EVS a également des bureaux en Europe, au Moyen-Orient, en Asie-Pacifique et en Amérique du Nord. EVS commercialise ses produits et assure leur support dans plus de 100 pays. EVS est une société anonyme cotée sur Euronext Bruxelles : EVS, ISIN : BE0003820371. Pour plus d'informations, visitez le site www.evs.com

États financiers consolidés résumés

ANNEXE 1 : COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE RESUME

(EUR milliers)		2019	2018	2S19	2S18
	Annexe	Audité	Audité	Non-audité	Non-Audité
Chiffre d'affaires	5.3	103.400	116.059	62.378	71.984
Coût des ventes		-29.316	-33.540	-16.879	-18.944
Bénéfice brut		74.085	82.519	45.499	53.040
Marge brute %		71,6%	71,1%	72,9%	73,7%
Frais de ventes et administratifs		-27.926	-27.949	-13.935	-14.311
Frais de recherche et de développement		-22.603	-25.424	-11.926	-12.511
Autres produits opérationnels		93	50	1	-119
Autres charges opérationnelles		-89	-343	49	-171
Plan de participation bénéficiaire et warrants		-530	-789	-74	-202
Résultat d'exploitation (EBIT)		23.030	28.064	19.614	25.726
Marge d'exploitation (EBIT) %		22,3%	24,2%	31,4%	35,7%
Produits d'intérêts des prêts et dépôts		38	66	20	29
Charges d'intérêts		-604	-363	-341	-186
Autres produits et (charges) financiers nets	5.6	295	123	268	418
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence		169	223	58	161
Résultat avant impôts (PBT)		22.928	28.112	19.620	26.148
Impôts sur le résultat	5.7	-3.320	7.042	-3.691	-1.575
Résultat net		19.608	35.155	15.929	24.573
Attribuable à :					
Intérêts de tiers					
Part du groupe		19.608	35.155	15.929	24.573
RÉSULTATS PAR ACTION (en nombre d'actions et en EUR)		2019	2018	2S19	2S18
		Audité	Audité	Non-audité	Non-Audité
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les actions propres		14.016.921	13.531.196	13.963.343	13.539.743
Nombre moyen d'actions dilué		14.016.921	13.531.196	13.963.343	13.539.743
Résultat net, part du groupe, de base		1.40	2.60	1.14	1.81
Résultat net, part du groupe, dilué ⁽¹⁾		1.40	2.60	1.14	1.81

ETAT CONSOLIDE RESUME DU RESULTAT GLOBAL

(EUR milliers)		2019	2018	2S19	2S18
		Audité	Audité	Non-audité	Non-Audité
Résultat net		19.608	35.155	15.929	24.573
Autres éléments du résultat global de la période					
Effet de la conversion de devises étrangères					
Autres augmentations/(diminutions)		54	122	38	60
Total des éléments recyclables		-592	-174	-595	-174
Résultat global de la période		-537	-52	-556	-114
Attribuable à:		19.071	35.103	15.373	24.459
Intérêts de tiers					
Part du groupe		-	-	-	-
Chiffre d'affaires		19.071	35.103	15.373	24.459

(1) Le résultat net par action dilué est égal au résultat net par action de base, car les 138.999 warrants existants à fin 2019 n'étaient pas exerçables comme le cours d'exercice était supérieur au cours de bourse. Les 138.999 warrants ont une maturité moyenne en décembre 2022

ANNEXE 2 : ETAT CONSOLIDE RESUME DE LA SITUATION FINANCIERE
(BILAN)

ACTIFS (EUR milliers)	Annexe	31 déc. 2019 Audité	31 déc. 2018 Audité
Actifs non-courants :			
Goodwill		1.125	1.125
Autres immobilisations incorporelles		173	443
Terrains et constructions	5.11	49.365	44.836
Autres immobilisations corporelles		4.344	2.765
Participations mises en équivalence		1.421	1.282
Autres créances		959	2.324
Impôts différés actifs		6.570	5.428
Immobilisations financières		353	287
Total actifs non-courants		64.309	58.489
Actifs courants :			
Stocks		16.823	15.113
Créances commerciales		36.582	30.489
Autres créances et comptes de régularisation		6.071	3.642
Actifs financiers		238	129
Trésorerie et équivalents de trésorerie		59.010	68.482
Total actifs courants		118.724	117.855
Total des actifs		183.033	176.344
PASSIFS (EUR milliers)	Annexe	31 déc. 2019 Audité	31 déc. 2018 Audité
Capitaux propres :			
Capital	5.4	8.772	8.772
Réserves		142.149	136.601
Actions propres		-9.927	-4.750
Total réserves consolidées		132.221	131.851
Ecart de conversion		767	713
Capitaux propres, part du groupe		141.761	141.336
Intérêts de tiers		-	-
Capitaux propres	5.4	141.761	141.336
Provisions		1.636	2.105
Impôts différés et latences fiscales		19	44
Dettes financières	5.11	6.070	4.426
Autres dettes		692	68
Dettes non courantes		8.418	6.642
Dettes financières	5.11	6.725	5.493
Dettes commerciales		4.870	4.897
Dettes salariales et sociales		8.302	7.442
Impôts à payer		4.282	2.519
Autres dettes, acomptes reçus, comptes de régularisation		8.675	8.015
Dettes courantes		32.855	28.366
Total des passifs		183.033	176.344

ANNEXE 3 : TABLEAU DES FLUX DE TRESORERIE CONSOLIDE RESUME

	Annexe	2019 Audité	2018 Audité
(EUR milliers)			
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles		19.608	35.155
Résultat net, attribuable aux porteurs de capitaux ordinaires de l'entité-mère			
Ajustements pour :		-592	125
- Autres produits		5.483	3.060
- Amortissements sur immobilisations incorporelles et corporelles	5.4	530	789
- Plan de participation bénéficiaire et ESOP		-469	893
- Provisions		3.320	-7.042
- Charge d'impôts (+) / gain (-)		270	174
- Charges/produits d'intérêts		-169	-223
Ajustements pour les variations des éléments du fonds de roulement			
- Stocks		-1.709	554
- Créances commerciales		-4.726	2.043
- Autres créances et comptes de régularisation		-1.122	175
- Dettes commerciales		-72	-1.270
- Dettes sociales et salariales		903	-887
- Autres dettes, acomptes reçus, comptes de régularisation		1.244	-313
- Ecart de conversion		63	99
<i>Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles</i>		22.563	33.331
Impôts payés	5.7	-4.059	-1.371
Flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles		18.504	31.960
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement			
Acquisitions (-) / ventes (+) immobilisations incorporelles		-25	-290
Acquisitions (-) immobilisations corporelles		-1.352	-1.309
Ventes (+) immobilisations corporelles		1.020	3.401
Acquisitions (-) / ventes (+) autres immobilisations financières		-17	43
Flux nets de trésorerie provenant des activités d'investissement		-374	1.845
Flux de trésorerie provenant des activités de financement			
Remboursements de dettes	5.11	-5.250	-5.369
Nouvelles dettes		709	738
Remboursement de dettes de location-financement		-3.600	-
Intérêts payés		-609	-358
Intérêts reçus		38	66
Dividendes reçus d'entreprises détenues		32	-
Dividende intérimaire payé		-6.914	-6.749
Dividende final payé		-6.646	-6.758
Autre allocation		-393	-399
Acquisition/vente d'actions propres	4, 5.4	-5.177	-1.194
Augmentation de capital	5.4 -	-	14.892
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		-27.810	-5.131
Augmentation/diminution de la trésorerie et équivalents de trésorerie		-9.679	28.674
Différence de change nette		208	385
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période		68.482	39.423
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période		59.010	68.482

ANNEXE 4 : ETAT CONSOLIDE RESUME DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES

(EUR milliers)	Capital	Réserves	Actions propres	Ecarts de conversion	Capitaux propres, part du groupe	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 1er janvier 2018 (publié)	8.342	100.452	-4.038	590	105.347	-	105.347
Changement de règle comptable (IFRS 15)		-34			-34		-34
Solde au 1er janvier 2018 (ajusté)	8.342	100.418	-4.038	590	105.313	-	105.313
Résultat global pour la période		34.981		122	35.103		35.103
Paiements basés sur des actions	430	14.462			14.892		14.892
Opérations concernant les actions propres		645			645		645
Dividende final			-712		-712		-712
Dividende intérimaire		-6.758			-6.758		-6.758
Autre allocation		-6.749			-6.749		-6.749
Solde au 31 décembre 2018		-399			-399		-399
Résultat global pour la période	8.772	136.601	-4.750	713	141.336	-	141.336

(EUR milliers)	Capital	Réserves	Actions propres	Ecarts de conversion	Capitaux propres, part du groupe	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 1^{er} janvier 2019 (publié)	8.772	136.601	-4.750	713	141.336		141.336
Changements de règle comptable (IFRS 16)		-46			-46		-46
Solde au 1er janvier 2019 (ajusté)	8.772	136.555	-4.750	713	141.290	-	141.290
Résultat global pour la période		19.017		54	19.071		19.071
Augmentation de capital	-	-			-	-	-
Paiements basés sur des actions		530			530		530
Opérations concernant les actions propres			-5.177		-5.177		-5.177
Dividende final		-6.646			-6.646		-6.646
Dividende intérimaire		-6.914			-6.914		-6.914
Autre allocation		-393			-393		-393
Solde au 31 décembre 2019	8.772	142.149	-9.927	767	141.760	-	141.760

ANNEXE 5 : NOTES EXPLICATIVES SUR LES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES RESUMES

NOTE 5.1: PRINCIPES DE PRÉPARATION DES ÉTATS FINANCIERS

Les informations pour les exercices 2019 et 2018 qui figurent dans les états financiers condensés (pages 7 à 10 du présent rapport financier) sont basées sur les états financiers consolidés du Groupe EVS pour la période de 12 mois close le 31 décembre 2019, qui n'ont pas encore été publiés. La publication de ces comptes intermédiaires condensés du Groupe a été autorisée par le Conseil d'Administration du 14 février 2020.

Ce rapport intermédiaire fournit uniquement une explication des événements et transactions significatifs nécessaires à la compréhension des changements de la situation financière depuis la dernière période de reporting annuel, et doit donc être lu conjointement avec les états financiers consolidés complets de 2019 à partir desquels ces états financiers ont été établis et qui devraient être publiés sur le site web d'EVS Group avant le 17 avril 2020.

Ces états financiers consolidés intermédiaires ont été préparés et sont présentés conformément aux normes IFRS, telles qu'approuvées pour application par l'Union Européenne. Le cadre et les normes comptables approuvées par l'Union Européenne sont accessibles via : http://ec.europa.eu/finance/company-reporting/index_fr.htm

NOTE 5.2: RÈGLES ET MÉTHODES COMPTABLES

Les états financiers intermédiaires ont été préparé en conformité avec la norme IAS 34 Information financière intermédiaire, telle que publiée par l'IASB et adoptée par l'UE. Les règles et les méthodes comptables utilisées pour la préparation des états financiers consolidés IFRS sont les mêmes que celles qui ont été utilisées pour les comptes financiers consolidés 2018. Les règles et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2018 sur le site www.evs.com, à l'exception de toutes les normes et interprétations, nouvelles ou révisées qui ont été adoptées au 1er janvier 2019 et qui sont reprises ci-dessous :

- IFRS16 Contrat de location – date d'entrée en vigueur : 1er janvier 2019
- Amendements à IAS28 Intérêt à long terme – date d'entrée en vigueur : 1er janvier 2019
- Amendements à IFRS 9 Instruments financiers – Clauses de remboursement anticipé prévoyant une compensation négative, date d'entrée en vigueur : 1er janvier 2019.
- Amendements à IAS19 modification du plan - date d'entrée en vigueur : 1er janvier 2019
- IFRIC 23 Incertitude relative aux traitements fiscaux
- Amélioration annuelle des IFRS Cycle (2015-2017), date d'entrée en vigueur : 1^{er} janvier 2019.

L'adoption de ces nouvelles règles, modifiées ou révisées n'a pas eu d'impact significatif sur les états financiers condensés du Groupe à l'exception de :

- A partir du 1er janvier 2019, la norme IFRS 16 Contrats de location est applicable. La nature et l'effet de ces changements ont été pris en considération, et les modifications ci-dessus ont affecté les états financiers consolidés intermédiaires résumés comme suit :
 - o Nous avons adopté la norme IFRS 16 au 1er janvier 2019, conformément aux dispositions transitoires de la norme IFRS 16, en utilisant l'approche rétrospective modifiée. En conséquence, l'effet cumulé de l'adoption de la norme IFRS 16 a été comptabilisé en ajustement du solde d'ouverture des réserves consolidées au 1er janvier 2019, sans retraitement des chiffres comparatifs.
 - o Lors de l'adoption de l'IFRS 16, nous avons comptabilisé les passifs relatifs à des contrats de location qui avaient été précédemment classés comme "contrats de location simple" selon l'IAS 17. Ces passifs ont été évalués à la valeur actualisée des paiements de location restants et actualisés en utilisant soit le taux implicite du contrat sous-jacent, soit notre taux d'emprunt marginal au 1er janvier 2019. Notre taux d'emprunt marginal annuel moyen pondéré appliqué aux dettes de location au 1er janvier 2019 est compris entre 3 et 4,7 %.
- Les différences entre le total de nos engagements au titre des contrats de location simple tels que présentés dans la note 23 de nos états financiers consolidés au 31 décembre 2018 et le total des passifs au titre des contrats de location comptabilisés dans notre état de la situation financière au 1er janvier 2019 sont résumées ci-dessous.

Engagements sur contrats de leasing opérationnel tels que renseignés au 31 décembre 2018	5.185
Plus : Identification de contrats de location supplémentaires	4.573
Plus : Impact de l'extension des options raisonnablement certaines	3.282
Moins : Effet de l'actualisation en utilisant le taux d'emprunt marginal du preneur à la date initiale de mise en œuvre	-1.713
Moins : Contrats de location à court terme et d'actifs de faible valeur	-
Moins : Autre	-50
Dette au titre de l'obligation de paiement de loyers reconnue au 1^{er} janvier 2019	11,277

La modification de méthode comptable a affecté l'état de la situation financière au 1er janvier 2019 comme suit :

	01/01/2019
Actifs	11.231
Terrains et constructions	8.332
Autres immobilisations corporelles	2.884
Impôts différés actifs	15
Capitaux propres	-46
Réserves	-46
Passifs	11.277
Dettes financières à long terme	8.847
Dettes financières à court terme	2.430

Nous avons appliqué les expédients pratiques suivants, comme le permet l'IFRS 16, à la date de transition :

- Location de biens de faible valeur pour les biens d'une valeur inférieure à USD 5.000 ;
- La comptabilisation des contrats de location d'une durée résiduelle inférieure à 12 mois au 1er janvier 2019 en contrats de location courte durée.

Changement de méthodes comptables avec effet au 1er janvier 2019 suite à l'adoption de la norme IFRS 16 :

- Alors que jusqu'à fin 2018, nous distinguons les contrats de location-financement (présentés au bilan) des contrats de location simple (engagements hors bilan), nous avons comptabilisé à partir du 1er janvier 2019 les droits d'utilisation au bilan et les passifs correspondants (évalués sur la base des valeurs actuelles). Ces passifs reflètent les paiements de location futurs prévus, estimés à la date d'entrée en vigueur des contrats de location. Après leur comptabilisation initiale, ces dettes de location sont évaluées au coût amorti.
- Les actifs au titre du droit d'usage (comprenant principalement le passif initial au titre de la location) sont évalués au coût et amortis linéairement sur leur durée d'utilité. Les actifs au titre du droit d'usage sont présentés au bilan à l'actif immobilisé et les dettes de location sont présentées en passifs courants et non courants.
- Chaque paiement de location est réparti entre le passif au titre de la location et les frais financiers.

NOTE 5.3: INFORMATION SECTORIELLE

D'un point de vue opérationnel, la société est intégrée verticalement avec la grande majorité de ses effectifs au siège central en Belgique, en particulier les fonctions de recherche et développement, de production, de marketing et de services généraux ce qui explique que la majorité des investissements et des dépenses se situe au niveau de la maison-mère belge. Les filiales étrangères sont principalement des filiales de distribution et de représentation. Le Chief Operating Decision Maker, autrement dit le Comité Exécutif, vérifie les résultats et les plans opérationnels mais décide également de l'affectation des ressources à l'échelle de l'entreprise. Les ventes portent sur des produits de même nature, les équipements numériques de production télévisuelle. Elles sont réalisées par des équipes commerciales polyvalentes. Le reporting interne à la société est le reflet de l'organisation opérationnelle décrite ci-avant et se caractérise par la forte intégration des activités de l'entreprise.

En conséquence, la société est constituée d'un seul segment au sens de la norme IFRS 8 et le compte de résultats consolidés du groupe reflète ce segment unique. Tous les actifs long-terme sont localisés dans la société-mère EVS Broadcast Equipment SA en Belgique.

La société ne fournit qu'un seul type de solutions : des solutions intégrées de production avec une architecture modulaire consistante, tel est le produit d'EVS. Il n'y a pas d'autre catégorie significative, tant sur le plan individuel que global. En effet, des modules identiques peuvent répondre aux besoins des différents marchés. Nos clients sont eux-mêmes souvent actifs sur plusieurs marchés. Donner de l'information par module n'est donc pas pertinent pour EVS.

Au niveau des informations relatives aux zones géographiques, les activités sont divisées entre les régions suivantes : l'Asie-Pacifique ("APAC"), l'Europe, le Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") et l'Amérique ("NALA" / "Amérique"). Cette division correspond à la découpe organisationnelle des services commerciaux et de support au sein du groupe qui opère à l'échelle mondiale. Une quatrième zone est dédiée aux grands événements de nature mondiale ("Grands événements sportifs").

La société fournit des informations complémentaires à savoir une présentation des ventes par destination : les "Cars de régie TV", les "Studios et autres" et les "Locations liées aux grands événements sportifs" pour les contrats liés aux grands événements sportifs des années paires. Cette présentation va évoluer à partir de 2020.

Enfin, les ventes sont présentées par nature : ventes de systèmes ou prestations de services.

5.3.1. Informations sur le chiffre d'affaires par destination

Les ventes peuvent être présentées par destination : "Cars de régie TV", "Studios et autres" et "Locations liées aux grands événements sportifs". La maintenance et le service après-vente sont inclus dans les solutions complètes proposées aux clients.

2S19	2S18	% 2S19/ 2S18	Chiffre d'affaire (en millier d'euros)	2019	2018	% 2019/ 2018
33.324	38.529	-13,5%	Cars de régie TV	55.888	54.588	+2,4%
28.296	28.156	+0,5%	Studio et autres	46.166	48.113	-4,0%
758	5.298	-85,7%	Locations liées aux grands événements sportifs	1.346	13.359	-89,9%
62.378	71.984	-13,3%	Total du chiffre d'affaires	103.400	116.059	-10,9%

À titre d'information, le chiffre d'affaire est présenté en fonction de la nouvelle destination que EVS introduit : Live Service Providers (LSP) et Live Audience business (LAB) et location de grands événements.

Chiffre d'affaire (en milliers d'euros)	2019	2018	% 2019/ 2018
Live Audience Business	55.880	57.113	-2,2%
Live Service Providers	46.175	45.587	+1,3%
Big Event rentals	1.346	13.359	-89,9%
Total du chiffre d'affaires	103.400	116.059	-10,9%

5.3.2. Informations sur le chiffre d'affaires par zone géographique

Les activités sont divisées entre trois régions : l'Asie-Pacifique ("APAC"), l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique ("EMEA") et l'Amérique. Les locations liées aux grands événements sont également reprises à part.

Chiffre d'Affaire pour le second semestre (en millier d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Amérique hors événements	Locations liées aux événements	TOTAL
Chiffre d'affaires 2S19	10.147	29.425	22.048	758	62.378
Evolution par rapport 2S18 (%)	-51,8%	-2,7%	+43,2%	-85,7%	-13,3%
Variation par rapport 2S18 (%) à taux de change constant	-51,8%	-2,7%	+43,1%	-85,7%	-13,4%
Chiffre d'affaires 2S18	21.048	30.243	15.395	5.298	71.984

Chiffre d'Affaire pour l'année (en millier d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Amérique hors événements	Locations liées aux événements	TOTAL
Chiffre d'affaire 2019	18.879	47.744	35.431	1.346	103.400
Evolution par rapport à 2018 (%)	-40,3%	+2,7%	+44,0%	-89,9%	-10,9%
Variation par rapport à 2018 (%) à taux de change constant	-40,3%	+2,7%	+36,9%	-89,9%	-12,4%
Chiffre d'affaire 2018	31.601	46.502	24.598	13.359	116.059

Les ventes réalisées avec des clients externes en Belgique (le pays d'origine de la société) sont inférieures à 5% des ventes totales de la période. Sur les 12 derniers mois, le groupe a réalisé des ventes significatives à des clients externes (selon la définition de IFRS 8) dans un pays : les États-Unis (Amérique. EUR 29.1 millions).

5.3.3. Information sur les chiffres d'affaires par nature

Le chiffre d'affaires peut être présenté par nature : systèmes et services

2S19	2S18	% 2S19/ 2S18	Chiffre d'affaires (EUR milliers)	2019	2018	% 2019/ 2018
55.204	63.999	-13,7%	Systèmes	89.790	102.484	-12,4%
7.174	7.985	-10,2%	Services	13.610	13.575	+0,3%
62.378	71.984	-13,3%	Total du chiffre d'affaires	103.400	116.059	-10,9%

Les services comprenant les conseils, les installations, la gestion de projets, les formations, la maintenance et le support à distance.

5.3.4. Information sur les clients importants

Aucun client externe de la société n'a représenté plus de 10% des ventes sur les 12 derniers mois

5.3.5. Autres produits opérationnels et actifs classés comme destinés à la vente

Au 31 décembre 2019, il n'y avait plus d'actifs détenus en vue de la vente.

NOTE 5.4: TITRES REPRÉSENTATIFS DU CAPITAL

Le nombre d'actions propres a évolué comme suit au cours de la période, ainsi que les warrants en circulation en fin d'exercice:

	2019	2018
Nombre d'actions propres au 1^{er} janvier	151.724	105.771
Acquisitions d'actions propres sur le marché	262.952	58.580
Ventes d'actions propres sur le marché	-	-
Attribution aux plans de participation bénéficiaire	-14.496	-12.627
Ventes liées au plan de warrants attribués au personnel (ESOP) et autres transactions	-	-
Nombre d'actions propres au 31 décembre	400.180	151.724
Warrants en circulation au 31 décembre	138.999	183.500

En 2019, la société a racheté 262 952 actions en bourse (dans le cadre d'un programme de rachat d'actions lancé le 25 octobre 2018). Aucune action n'a été utilisée pour satisfaire l'exercice des warrants par les employés. L'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires du 21 mai 2019 a approuvé l'attribution de 14 496 actions aux salariés d'EVS (attribution de 47 actions à chaque salarié au prorata de la durée effective ou assimilée de leur occupation en 2018) en récompense de leur contribution aux succès du groupe. Par conséquent, à fin décembre 2019, la société détenait 400.180 actions propres à un cours historique moyen de 24,81 euros. A la même date, 138.999 warrants étaient en circulation (pas d'attribution, pas d'exercice et 44.501 annulations en 2019) avec un prix d'exercice moyen de EUR 28,90 et une échéance moyenne de décembre 2022.

NOTE 5.5: DIVIDENDES

L'Assemblée Générale Ordinaire du 21 mai 2019 a approuvé le paiement d'un dividende total brut de EUR 1,00 par action incluant le dividende intérimaire de EUR 0,50 payé en novembre 2018. Cela s'est traduit par un dividende final brut de EUR 0,50 par action (coupon dématérialisé n°28 date de détachement le 27 mai et date de paiement le 29 mai).

Le conseil d'administration du 12 novembre 2019 a décidé de verser un acompte sur dividende brut de 0,50 euro par action (0,35 euro par action après retenue du précompte à la source de 30 %) pour l'exercice 2019, avec le 19 novembre comme ex-date, le 20 novembre comme date d'enregistrement et le 21 novembre comme date de paiement.

(EUR milliers)	# Coupon	2019	2018
- Dividende final pour 2017 (EUR 0.50 par action hors actions propres)	26	-	6.758
- Dividende intérimaire pour 2018 (EUR 0.50 par action hors actions propres)	27	-	6.749
- Dividende final pour 2019 (EUR 0.50 par action hors actions propres)	28	6.646	-
- Dividende intérimaire pour 2019 (EUR 0.50 par action hors actions propres)	29	6.914	-
Total des dividendes payés		13.560	13.507

NOTE 5.6: AUTRES PRODUITS/(CHARGES) FINANCIERS NETS)

(EUR milliers)	2019	2018
Résultat de change des comptes statutaires	-369	-818
Résultat de change lié à la méthodologie de consolidation IFRS	549	898
Autres résultats financiers	115	43
Autres produits/(charges) financiers nets	295	123

La devise fonctionnelle d'EVS Broadcast Equipment S.A. et de toutes les filiales est l'euro à l'exception de la filiale américaine EVS Inc. dont la devise fonctionnelle est le dollar américain. La devise de présentation des comptes consolidés du Groupe EVS est l'euro. Pour plus d'informations sur les taux de change, voir aussi l'annexe 5.9.

NOTE 5.7: IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT

Réconciliation de la charge d'impôts

Le rapprochement entre la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt effectif du groupe au résultat opérationnel avant impôts et la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt théorique en vigueur pour les deux périodes est le suivant :

(EUR milliers)	2019	2018
Réconciliation entre le taux d'impôt effectif et le taux d'impôt théorique applicable		
Résultat avant impôts. quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	22.759	27.890
Charge d'impôts réelle sur base du taux d'impôt effectif	-3.320	7.042
Taux d'impôt effectif	14,6%	-25,3%
Éléments de réconciliation pour l'impôt théorique nominal		
Impact fiscal de la déduction pour intérêts notionnels	-	-29
Impact fiscal des frais non déductibles	408	344
Impact fiscal de l'utilisation de pertes fiscales	-	-153
Impact fiscal des déductions pour investissement R&D	-1.426	-1.219
Impact fiscal des déductions pour revenus d'innovation	-5.932	-4.782
Impact fiscal des déductions pour revenus d'innovation (rattrapage sur les années précédentes)	-	-6.553
Impact fiscal des sur- et sous-évaluations liées aux années antérieures	3.034	-779
Autre augmentation/(diminution)	793	-481
Charge totale d'impôts des entités du groupe calculée sur base des taux locaux nominaux respectifs	-6.443	-6.609
Taux d'impôt théorique applicable	28,3%	23,7%

La charge fiscale de l'exercice 2019 comprend un ajustement des coûts fiscaux liés aux exercices précédents pour un montant total de 3 millions d'euros, y compris les provisions pour incertitudes sur les traitements fiscaux selon la nouvelle interprétation IFRIC 23, en vigueur au 1er janvier 2019.

NOTE 5.8: PERSONNEL

(En équivalents temps plein)	Au 31 décembre	Moyenne sur 12 mois
2019	464	465
2018	477	496
<i>Variation</i>	<i>-2,7%</i>	<i>-6,3%</i>

NOTE 5.9: TAUX DE CHANGE

Le taux de change qui influence principalement les états financiers consolidés est l'EUR/USD lequel a été pris en compte de la manière suivante :

Taux de change USD / EUR	Moyenne 12M	Moyenne 2S	Au 31 décembre
2019	1.1195	1.1096	1.1234
2018	1.1810	1.1522	1.1450
<i>Variation</i>	<i>+5.2%</i>	<i>+3.7%</i>	<i>+1.9%</i>

En 2019, le taux de change moyen du dollar US par rapport à l'euro a augmenté de 5,2%. Cela a eu un impact positif de EUR 1,8 million (+1,5%) sur les ventes de 2019.

NOTE 5.10: INSTRUMENTS FINANCIERS

Les justes valeurs estimées des actifs et passifs financiers sont égales à leur valeur comptable figurant au bilan.

Périodiquement, EVS mesure, sur un horizon annuel, son exposition attendue au risque de change transactionnel, principalement liée au risque EUR/USD. Etant donné que le groupe est « long » en USD et sur base des prévisions de ventes, EVS couvre ses flux nets en USD par des contrats de change à terme. Le résultat de ces couvertures est comptabilisé au niveau du résultat financier.

Le 31 décembre 2019, le groupe détenait 2,0 millions d'USD en contrats de couverture, avec une échéance moyenne en mars 2020, et un taux de change moyen EUR/USD de 1,1172.

NOTE 5.11: DETTE FINANCIERE

Pour financer partiellement son nouveau siège social et d'exploitation, EVS a contracté un total de EUR 30 millions d'emprunts. EVS a commencé à rembourser ces emprunts, et continuera à le faire graduellement jusqu'en 2020, avec des remboursements annuels de EUR 5,2 millions. Au 4T16, EVS a tiré bénéfice des taux d'intérêts bas pour réorganiser (sans changement du montant global et sans coûts associés) et simplifier certaines de ses lignes de crédit relatives au financement du nouveau siège social. Suite à cela, EVS dispose maintenant de 3 lignes de crédit de EUR 5,4 millions chez Belfius, ING et BNP Paribas Fortis, arrivant toutes à échéance en 2020. En 2019, EUR 5,2 millions ont été remboursés.

NOTE 5.12: DETTES DE LOCATION-FINANCEMENT

L'implémentation de la norme comptable IFRS 16 a affecté l'état des résultats pour les douze mois se terminant le 31 décembre 2019 comme suit :

	2019
Charge d'amortissement (en coût de ventes)	782
Charge d'amortissement (en frais de ventes et administratifs)	833
Charge d'amortissement (en frais de recherche et développement)	939
Charges locatives (en coût des ventes, frais de vente et de R&D)	-2.860
Résultat d'exploitation	306
Charge d'intérêts	-290
Impôts sur le résultat	-15
Résultat net de la période	1

Les valeurs comptables des droits d'utilisation, des dettes au titre d'obligation de paiement des loyers et les mouvements pour les douze mois se terminant le 31 décembre 2019 :

(En milliers d'euros)	Terrains et constructions	Autres immobilisations corporelles	Total	Dettes au titre d'obligation de paiement de loyers
Au 1er Janvier 2019	8,332	2,528	10,860	10,921
Ajouts	13	929	942	942
Cessions	-1,020		-1,020	-1,020
Charges d'amortissements	-1,363	-1,191	-2,554	-
Charges d'intérêts	-	-	-	290
Ecart de conversion	96	-	96	96
Paiements	-	-	-	-2,860
Au 31 décembre 2019	6,059	2,266	8,325	8,370

Le tableau des flux de trésorerie pour les douze mois se terminant le 31 décembre 2019 est impacté comme suit :

	2019
Flux nets de trésorerie généré par les activités opérationnelles	2,860
Flux nets de trésorerie provenant des activités de financement	-2,860
Augmentation nette de la trésorerie et équivalents de trésorerie	0

NOTE 5.13: PLANS DE PENSION

Les employés d'EVS Broadcast Equipment SA bénéficient d'une assurance-groupe. Dans ce contexte, EVS verse une contribution auprès de compagnies d'assurance pour chaque employé. EVS bénéficie d'un rendement minimum garanti par les Compagnies d'assurance avec lesquelles elle a mis en place les plans de pension, et ce jusqu'au 31 décembre 2016 (obligation de rendement minimal auquel les contributions sont soumises par la Loi).

Cependant, en date du 18 décembre 2015, le législateur belge a décidé de mettre à jour et d'apporter des précisions au sujet du rendement minimum garanti. Avant le 31 décembre 2015, le taux minimum garanti sur les cotisations versées par l'employeur et par l'employé était respectivement de 3,25% et de 3,75%. A partir de 2016, le taux a été diminué à 1,75% et est recalculé annuellement sur base du taux sans risque des obligations d'Etat à 10 ans. La norme IAS19 assimile les plans de pension belge du type « cotisations définies » qui garantissent un rendement minimum sur les cotisations, à des plans du type « prestations définies », puisque l'employeur n'est pas responsable du paiement des cotisations mais doit couvrir le risque d'investissement jusqu'au rendement minimum garanti applicable. Les rendements garantis par les compagnies d'assurances sont la plupart du temps inférieurs ou équivalents au taux minimum garanti par la loi. Dès lors que le Groupe ne s'est pas couvert totalement pour son risque de rendement par le biais d'un contrat d'assurance, il convient de comptabiliser une provision. Les plans chez EVS sont financés au travers de polices d'assurance groupe. Les contrats font l'objet d'un taux d'intérêt contractuel garanti par la compagnie d'assurance. Lorsqu'un sous-financement apparaît, ce déficit est couvert par le fonds de financement et si celui-ci s'avère insuffisant, des cotisations supplémentaires sont versées par l'employeur.

Cette analyse est effectuée tous les ans et un montant est pris en compte de résultats si nécessaire. Pour plus d'informations, veuillez-vous référer à la note 6.4 du rapport annuel 2018.

NOTE 5.14 ÉVÉNEMENTS POSTÉRIEURS À LA DATE DE CLÔTURE

Dans le cadre du programme de rachat d'actions lancé le 25 octobre 2018, la société a continué à acquérir des actions EVS en 2020. Des mises à jour régulières sont publiées sur le site web de l'EVS.

Après la date de clôture, la société a également reçu le paiement de créances douteuses qui avaient été provisionnées à la date de clôture pour un montant total de 1,1 million d'euros.

Il n'y a pas eu d'autres événements postérieurs à la clôture pouvant avoir un impact significatif sur le bilan ou compte de résultat d'EVS.

NOTE 5.15: RISQUES ET INCERTITUDES

Investir dans l'action EVS comporte des risques et des incertitudes. Les risques et incertitudes s'appliquant pour les mois restants de l'année 2020 sont similaires aux risques et incertitudes identifiés par le management de la société et décrits dans le rapport de gestion du rapport annuel (disponible sur www.evs.com).

Certification des personnes responsables

Serge Van Herck, CEO
Yvan ABSIL, CFO

attestent que, à leur connaissance,

- a) les états financiers intérimaires résumés, préparés conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS) adoptées par l'Union Européenne, donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats de l'émetteur et des entreprises comprises dans la consolidation,
- b) le Rapport de Gestion contient un exposé fidèle des événements importants et des principales transactions entre parties liées survenus en 2019, en ce compris leur impact sur les états financiers condensés et une description des risques et incertitudes pour les mois restant de l'exercice fiscal.